

ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР МЕНЕДЖЕР ПРОДАЖ, 6 000 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Біла Церква](#)

Вік: 47 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Керівництво

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Навики владения ПК Уверенный пользователь ПК, Internet, MS office, 1С версии 7 и 8. и др. 1. Директор магазина. СПД Дуб Розничная торговля автозапчастями, авто инструментами, аксессуарами, маслами, горюче-смазочными материалами для грузовых и легковых авто. июнь 2007 - октябрь 2012г. Обязанности: - организация и контроль работы магазина; - руководство персоналом (5-ть сотрудников); - ведение документации; - отчетность; - анализ объемов продаж и качества обслуживания клиентов; - решение различных вопросов с контролирующими и разрешительными органами; - организация и контроль учета движения товаров и ден. средств. Причина ухода с места работы: По собственному желанию. 2. Директор магазина. ПП «Меджик» Сеть магазинов бытовой техники «Стиплер» г. Фастов. октябрь 2004- апрель 2007г. Обязанности: - организация финансово-хозяйственной деятельности магазина в соответствии с действующим законодательством Украины; - организация и контроль работы персонала (штат 12 сотрудников, т. ч. подбор, обучение, мотивация, формирование команды, контроль за выполнением функциональных обязанностей и инструкций, проведение аттестаций); - создание всех условий для выполнения планов продаж отделами и магазином в целом, контроль их соблюдения; - решение различных вопросов с техническими службами, хоз. задач; - решение различных вопросов с контролирующими и разрешительными органами; - организация проведения маркетинговых исследований отдельных групп товаров в закрепленном регионе; - анализ объемов продаж и качества обслуживания посетителей; - разработка и проведение акций в магазине; - организация и контроль учета движения товаров и ден. средств; - проведение рекламных акций, сотрудничество с рекламными компаниями; - ведение документации, строгая отчетность. 3. Заведующий отделом продаж теле- аудио- видео- техники. ООО «Легионер» Сеть супермаркетов электроники «Стиплер» г. Белая Церковь. декабрь 2003-октябрь 2004г. Обязанности: - консультация покупателей; - размещение товара, оформление витрин; - организация работы в отделе; - руководство персоналом 5 человек (обучение, стажировка, контроль прохождения испытательного срока); - инвентаризация; - доведение сотрудникам отдела необходимой информации (акции, условия кредитования); - контроль за соответствием цен в прайс-листах и ценах на товар; - анализ цен конкурентов; - контроль выполнения плана отделом; - составление графика работы отдела. Достижения: Перевод на вышестоящую должность. Причина ухода с места работы: Перевод на должность директора магазина. 4. Заведующий комплекса развлечений и отдыха 'Немецкий охотник' ООО «Триоква» Комплекс развлечений и отдыха. (кафе, бильярд, сауна) г. Белая Церковь. апрель 2002-август 2003г. Учеба: Высшее: 1996 - 2000г. 'Белоцерковский Государственный Аграрный Университет'. Специальность: «Ветеринарная медицина». Среднее специальное: 1992 - 1996г. Каховский сельхоз техникум «Мінсільгосп–продукт». Специальность: «Ветеринарная медицина». Имею законченное высшее образование Тренинги „Руководство персоналом“, „Психология продаж в рознице“.