МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, 4 000 ГРН.

22 січня 2017 Місто: Київ

Вік: 35 років
Режим роботи: повний робочий день
Категорії:

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: - Инициативность, самостоятельность в пределах должностных полномочий, - Высокий уровень личной ответственности и ориентации на результат, - Развитые навыки продаж и ведения переговоров, - Опытный пользователь Windows, MS Office, Internet - Опыт работы “1С 8 Торговля-Склад” - Знание делового этикета, делопроизводства. - Опыт работы в команде 06.2009-10.2009 Работа в США, по программе для студентов Work and Travel. 06.2011-12.2011 ИП “Элси”(Компьютеры и оргтехника) в должности “Продавец консультант” Обязанности: - Работа с клиентами - Выполнение плана продаж услуг, составление отчета по объему продаж; - Телефонные переговоры - презентация комплекса товаров и услуг компании; - Работа на повышение продаж 12.2011-05.2012 Закрытое акционерное общество “Русская Телефонная Компания” в должности “Специалист” ,Белгород Обязанности: - Работа с клиентами - Кредитование - Ведение кассовых документов - Подготовка отчетности - Выполнение плана продаж услуг, составление отчета по объему продаж; - Взаимодействие со структурными подразделениями компании (заказ/уточнение наличия…); - Телефонные переговоры - презентация комплекса товаров и услуг компании; - Проведение личных встреч и переговоров; - Составление коммерческих предложений; - Подписание заявок и договоров с новыми клиентами; - Первоначальное ведение клиентов. 05.2012-09.2012 ИП "Никулин Д.В." AKS(мелкая розница,продажа аксессуаров для мобильных телефонов),Белгород в должности “Продавец консультант” Обязанности: - Работа с клиентами - Работа на повышение продаж - Подготовка отчетностис 09.2005 по 07.2011 Белгородский Государственный Технологический Университет, факультет: Автомобильно - дорожный, специальность: “Сервис транспортных и технологических машин”.