

ДИРЕКТОР

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 44 роки

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Керівництво

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: 9-летний опыт работы в сфере оптовых продаж строительных материалов, не продовольственных товаров и бытовой техники; ведение переговоров на высшем уровне с государственными учреждениями, заводами, строительными гипермаркетами, производственными предприятиями, проверяющими органами; умение организовывать, координировать, контролировать и анализировать работу подчиненных; управление хозяйственной, финансовой деятельностью предприятия. Генеральный Директор Завода с 10.2011 по наст. время ПАО 'Сизакор' Директор ООО 'Торговый дом завода 'Сизакор', Подразделение московского ИФК LIRAL GROUP (Симферополь) (Производство и продажа полимерной продукции) управление коллективом (90 человек), организация работы и эффективное взаимодействие всех структурных подразделений, филиалов, складов и розничных магазинов (Симферополь, Донецк, Днепропетровск, Киев, Харьков), цехов и производственных единиц, направляя их деятельность на развитие и совершенствование производства и продаж с учетом социальных и рыночных приоритетов, повышение эффективности работы предприятия, рост объемов производства, сбыта продукции и увеличение прибыли, качества и конкурентоспособности производимой продукции, ее соответствие стандартам в целях завоевания отечественного и зарубежного рынка и удовлетворения потребностей населения в соответствующих видах продукции. Руководство производственно-хозяйственной и финансово-экономической деятельностью предприятия. разработка антикризисных мероприятий; создание отдела прямых продаж с '0'; управление прямыми продажами по Украине; стратегическое планирование; контроль платежей, заключение договоров; составление бюджета, финансовых отчетов; разработка мотиваций для всех сотрудников компании и отдельных категорий работников; создание системы оплаты, поощрений, удержаний; создание системы контроля качества выполняемых работ; работа с разрешающими и контролирующими органами; построение эффективной логистической системы; закупка сырья; формирование ассортимента; разработка и внедрения мероприятий по реализации и продвижению продукции; организация и контроль процесса поиска новых клиентов, заключение договоров о сотрудничестве; привлечения VIP- клиентов; разработка и анализ маркетинговых мероприятий; анализ рынка; организация процесса сбора информации о конкурентных компаниях в регионе; контроль и управление финансовой деятельностью компании; формирование командного духа и взаимоотношений в коллективе; обучение сотрудников, разработка и проведение тренингов, семинаров; определение приоритетных направлений и районов для осуществления командировок менеджеров, с целью увеличения объема продаж. с 09.2006 по 07.2013 ЗИГМУ (КПУ), Менеджмент, менеджер-экономист, Запорожье. Нахожусь в академическом отпуске по семейным обстоятельствам 2008, 1мес. — Консалтинговая Компания 'Кимо' 'Директор по продажам' 2006, 1мес. — Консалтинговая Компания 'Пситрон' 'Эффективные переговоры'