

ТЕРИТОРІАЛЬНИЙ МЕНЕДЖЕР, СУПЕРВАЙЗЕР, 8 000 ГРН.

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Львів](#)

Вік: 40 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Права категорії «В,С». Стаж водія 10 р. ПК: впевнений користувач. Знання мов: українська, російська, англійська (базовий) Досвід роботи: 08.2012 ТОВ «МЕТІНВЕСТ-СМЦ» (гуртова торгівля чорним металопрокатом) Посада: менеджер з продажів (Західна Україна) Обов'язки: пошук клієнтів, проведення переговорів і презентації продукції, підписання угод, збір замовлень, контроль проплат, контроль дебіторської заборгованості, супровід. 11.2010 – 08.2012 ТзОВ «Дрінк Дістрібушн Систем» (дистриб'ютор, алкогольні напої, ТМ «Таврія», «Інкерман») Посада: торговий представник (Львів; гурт, роздріб, ВІП) Обов'язки: пошук клієнтів, проведення переговорів і презентації продукції, підписання угод, збір замовлень, контроль проплат, проведення промоакцій, контроль дебіторської заборгованості, інкасація, мерчандайзинг. Досягнення: стабільне виконання планів, збільшення об'ємів продаж у 2 рази, збільшення клієнтської бази на 20 %. Клієнтська база: 55 лояльних клієнтів; роздріб, гурт 02.2009 – 02.2010 (1 р) ЗАТ «Українська колекторська група» Посада: регіональний менеджер із залучення та стягнення проблемних активів (Львівська обл.) 07.06.2004 – 20.07.2008 Начальник відділення ВАТ «Плюс Банк», директор центру продажів СК «Провідна», головний економіст АКБ «Правекс-Банк», економіст АКІБ «УкрСиббанк» Освіта: 2002-2006 рр. Інститут Підприємництва та Перспективних Технологій при Національному університеті «Львівська Політехніка», спеціальність «Економіка підприємництва», спеціаліст Тренінги (по продажах): «5 кроків торгового візиту», «Мерчендайзинг», «Робота з запереченнями» Додаткова інформація: 1. Права категорії «В,С». Стаж водія 10 р. 2. ПК: впевнений користувач. 3. Знання мов: українська, російська, англійська (базовий) 4. Сімейний стан - одружений, 1 дитина 5. Професійний спорт: чемпіон області з легкої атлетики