

## ТЕРРИТОРИАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР, 6 000 ГРН.

🔄 22 січня  
2017

📍 Місто: [Ялта](#)

Вік: 39 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

### Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Ключевые навыки и достижения: Высокий уровень работоспособности и ответственности; Дисциплинированность, аккуратность, коммуникабельность; Стойкость в стрессовых ситуациях; Находчивость, способность быстро ориентироваться в сложных и стрессовых ситуациях; Творческий подход к любой работе; Разумное чувство юмора. Опыт работы Период работы: с 12 ноября 2011 года по настоящее время Должность: Специалист по сбыту (Супервайзер) Название организации: ПАО «Мироновский Хлебопродукт» Должностные обязанности и достижения: • управление фокусной командой ТП по рознице, подбор, мотивация и обучение команды; • работа с дистрибутором; • выполнение поставленных целей по улучшению представленности и дистрибуции, • работа в поле, проведение полевых тренингов, • мониторинг рынка сбыта • создание и продвижение маркетинговых программ по стимулированию розницы • отчетность вышестоящему руководству Период работы: С Января 2011 года по ноябрь 2011 Должность: Супервайзер (Полная занятость) Название организации: ООО Торговая группа «Лидер Плюс» ФЛП Белая А.В Должностные обязанности и достижения: • управление фокусной командой ТП по рознице, подбор, мотивация и обучение команды; • управление командой ТП по ключевым клиентам, подбор, мотивация и обучение команды; • выполнение поставленных целей по улучшению представленности и дистрибуции, • работа в поле, проведение полевых тренингов, • мониторинг рынка сбыта • создание и продвижение маркетинговых программ по стимулированию розницы • отчетность вышестоящему руководству Период работы: С июня 2006 по декабрь 2010 года Должность: Торговый представитель (Полная занятость) Название организации: ЗАО «Доставка» ЗАТ Крафт Фудз Украина Должностные обязанности и достижения: обслуживание клиентской базы (Личные продажи, контроль исполнения заявок, первичный мерчендайзинг, контроль дебиторской задолженности, увеличение продаж и представленности на вверенной территории.). Учебное заведение :Таврический Национальный Университет им.В.И Вернадского, г. Симферополь Дата окончания: Июль 2006 года Факультет: Исторический Специальность: История Форма обучения: Дневная/Очная Курсы и тренинги Этапы торгового визита. Подбор и обучение персонала. Супервайзерский курс.