

НАЧАЛЬНИК РОЗНИЧНОЙ СЕТИ, ЗАМЕСТИТЕЛЬ НАЧАЛЬНИКА, РЕГИОНАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР, АНАЛОГИЧНАЯ

🔄 22 січня
2017

📍 Місто: [Харків](#)

Вік: 49 років

Режим роботи: повний робочий день

Категорії:

Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Развита предпринимательские навыки, формирование обучение и управление командой, навыки в области менеджмента и маркетинга, проведение переговоров на различном уровне. Активна, настойчива, решительна, требовательна к себе и подчинённым, коммуникабельна. октябрь 2010 г. – ноябрь 2013 г. Начальник розничной сети магазинов Должностные обязанности: 1. Организация, планирование, контроль и управление деятельностью сети магазинов; 2. Составление бюджета подразделения; 3. Выполнение плана продаж; 4. Развитие розничной сети, разработка мероприятий, направленных на увеличение рентабельности магазинов; 5. Разработка и внедрение регламентирующих документов; 6. Работа с персоналом: приём, организация обучения, управление \ мотивация персонала; 7. Организация учёта товарно-материальных ценностей. январь 2010 г. – октябрь 2010 г. Заместитель начальника розничной сети магазинов Должностные обязанности: 1. Управление розничной сетью, выполнение норм прибыльности; 2. Открытие новых магазинов, стандартизация их работы; 3. Организация и контроль административно-хозяйственной деятельности; 4. Контроль проведения рекламных мероприятий и промо-акций в магазинах; 5. Набор, обучение, управление персоналом розничных магазинов. август 2008 г. – июль 2009 г. Директор комплекса магазинов ООО «КАРВАРИ» Должностные обязанности: 1. Выполнение плановых показателей магазинов; 2. Открытие новых магазинов с «нуля»; 3. Формирование торговых технологий проекта; 4. Организация обеспечения розничной сети товаром; 5. Взаимодействие с контролирующими органами, банками; 6. Обеспечение реализации определённых маркетинговых мероприятий через розничную сеть; 7. Анализ продаж; 8. Контроль качества и повышение стандартов обслуживания клиентов; 9. Подбор и управление персоналом; июль 2006 г. - февраль 2008 г. Директор по продажам Харьковского региона ООО «АЛЛО» Должностные обязанности: 1. Планирование продаж через розничную сеть; 2. Ключевое участие в открытии новых магазинов, координация существующих магазинов; 3. Поиск помещений, заключение договоров аренды, контроль поступления арендных платежей; 4. Организация обеспечения розничной сети товаром; 5. Оформление договоров аренды; 6. Взаимодействие с контролирующими органами, банками; 7. Обеспечение реализации определённых маркетинговых мероприятий через розничную сеть; 8. Анализ продаж; 9. Контроль качества и повышение стандартов обслуживания клиентов сотрудниками подчинённых отделов в филиалах; 10. Управление персоналом, формирование команды единомышленников; 11. Составление бюджет региона; 12. Контроль и координация работы сервисного центра, склада. январь 2006 г. - июль 2006 г. Ведущий менеджер по продажам розничной сети ООО «АЛЛО» Должностные обязанности: 1. Выполнение плана продаж подотчётной группы магазинов; 2. Контроль качества и повышение стандартов обслуживания клиентов сотрудниками магазинов; 3. Проведение супервайзинга подчинённых магазинов; 4. Организация тренингов продаж производителей товаров и услуг; 5. Мониторинг цен и анализ деятельности конкурентов; 6. Заказ товара; 7. Обеспечение и контроль проведения промо - акций в магазинах; 8. Подбор и обучение персонала. 1993 - 1998 гг. Харьковский государственный технический университет строительства и архитектуры Специальность: Охрана труда и экология Квалификация: Инженер - эколог Форма обучения: дневная. Образование: высшее (специалист). 2000 – 2001г. ЧФ «Система» Курсы: Бухгалтер с ПК 2001г. АООТ «Харьков Онлайн» Курсы: Оператор компьютерного набора Участие в бизнес - тренингах, семинарах: Презентация товаров и услуг перед большой аудиторией; Техника преодоления возражений; Управление персоналом (Мотивация и стимулирование); Работа в команде; Стратегия прорыва.