

# Неизвестно Александр

## ★ МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, 16 000 ГРН.

🔄 2 травня  
2022

📍 Місто: [Київ](#)

Вік: 44 роки

Режим роботи: повний робочий день

Категорії: Торгівля, продажі, закупівлі

✓ Перебуваю в шлюбі    ✓ Є діти

[Увійдіть](#) або [зареєструйтеся](#) на сайті як роботодавець, щоб бачити контактну інформацію.

### Досвід роботи

#### Старший продавець, салон мебели

Эпицентр (торговля товарами для отделки дома, мебелью, бытовой химией, автотоварами, товарами для сада и огорода, детскими товарами, строительными материалами), Київ

05.2014 – 02.2022 (7 років 9 місяців)

#### Обов'язки:

Консультація, допомога в виборі товару и продаж кухонной, офисной и корпусной мебели, сборка и оформление витрин

### Освіта

, -

### Додаткова інформація

Особисті якості, хобі, захоплення, навички: Знання ПК: Windows, MS Office (Word, Excel, Outlook Express), Internet, Fine Reader, 1С:Предприятие 7.7, робота в системі SAP/R3. Водительские права категории «В» (ВАЗ 2101)  
Цель: Достижение максимального результата и карьерного роста на занимаемой должности, укрепление личного благосостояния и социального статуса  
Дополнительная информация: Целеустремленность, коммуникабельность, аналитические качества, амбициозность, открыт для получения новых знаний. Опыт работы: 21.05.14 -- Салон мебели - Консультации и продажа кухонной, офисной и домашней мебели 14.08.10 - 01.09.13 ООО «Триаком» интернет-магазин мебели – ст.менеджер по продажам (входящие звонки, поиск новых клиентов, проведение и заключение договоров, выставление счетов, выполнение плана продаж, финансовые и информационные отчеты, логистика (ведение, контроль отгрузок и сборка заказов), работа с поставщиками. 10.06.09 – 30.06.10 г. ТМ «Супер Профиль» (фабрика) – специалист по методам расширения рынка сбыта (оптовые продажи профиля МДФ, покрытого ПВХ пленкой для мебели (работа с новыми и существующими клиентами, выяснение потребностей, переговоры и подписание договоров, внедрение программы лояльности, ведение заказа, отгрузка товара и контроль оплат) 09.10.08 - 23.05.09 г. ООО «ITAL-EST», Отдел продаж – региональный менеджер (оптовые продажи итальянской мебели по регионам Украины (осуществление продаж, поиск новых клиентов, ведение переговоров, отгрузка товара, контроль оплат и дебиторской задолженности, проведение выставок, мониторинг рынка). 16.05.05 - 01.08.08 г. ООО «Меркс Групп» Департамент сбыта офисной мебели - менеджер экспортного отдела (руководитель группы учёта) (ведение внутренней документации, обработка и формирование заказов СНГ и Прибалтики, составление проформы, счёт-проформы и спецификации для таможни, работа с производством, отгрузка товара, контроль оплат и дебиторка, работа в системе SAP/R3, подготовка отчета по продажам и мониторинг рынка, выполнение ISO) 07.12.04 – 15.05.05 г. Альта-Центр, ООО «ТРИЗЕТ» магазин «555» – продавець-консультант (продажа и консультация по товару) 02.06.03 – 30.10.04 г. «Гетьман Ко»-торговый представитель (поиск клиентов, проведение и подписание договоров, оплата и отгрузка товара) 10.01.02 – 28.02.03 г. Государственное казначейство Украины – заведующий машинного бюро Управления организации деловодства и контроля исполнительной дисциплины (ведение и контроль внутренней документации, регистрация и ведение журналов учета корреспонденции, составление проектов приказов и писем) 2001 - 2004 Университет культуры (КНУК і М). Факультет: «Документознавство и информационная деятельность» Специальность: Документовед, менеджер органов государственной власти и

управления, диплом специалиста.