

РЕГИОНАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ, НАЧАЛЬНИК / ЗАМЕСТИТЕЛЬ НАЧАЛЬНИКА ОТДЕЛА / ОТДЕЛЕНИЯ, 6 000 ГРН.

22 января
2017

Город: [Запорожье](#)

Возраст: 40 лет

Режим работы: полный рабочий день

Категории: Торговля, продажи, закупки

Дополнительная информация

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: быстрая обучаемость, способность самостоятельно принимать решения и быстрота реагирования, ответственность, стрессоустойчивость, коммуникабельность, умение работать самостоятельно и в команде с 02.2012г. по 05.2016г. – АО «УкрСиббанк»: Должность: Региональный представитель по реализации залоговых активов Функциональные обязанности: – реализация залогового имущества (жилая и нежилая недвижимость, автотранспортные средства, оборудование, товары в обороте): поиск потенциальных покупателей, полное сопровождение сделок в рамках добровольной и принудительной реализации, продажа банковских продуктов; – анализ финансового состояния и бизнеса Заемщиков; – осуществление мероприятий, направленных на снижение просроченной задолженности. Регулярное перевыполнение плана продаж, лидирующие позиции по Украине в своем направлении. с 07.2009г. по 01.2012г. – АО «УкрСиббанк»: Должность: Ведущий специалист Центра по работе с кредитной задолженностью клиентов (в связи со сменой штатного расписания) Функциональные обязанности: – осуществление мероприятий, направленных на снижение просроченной задолженности; – анализ финансового состояния и бизнеса Заемщиков; – реструктуризация и рефинансирование кредитной задолженности, защита кредитных заявок; – подготовка соответствующих выводов и предложений, участие в кредитных комитетах; – исполнение обязанностей Начальника Центра в период его отсутствия. с 04.2008г. по 06.2009г. – АО «УкрСиббанк»: Должность: Заместитель начальника Отдела сопровождения кредитования среднего и малого бизнеса Запорожского филиала Функциональные обязанности: – анализ финансового состояния и бизнеса Заемщиков, подготовка заключений на выдачу кредитов; – подготовка соответствующих выводов и предложений, участие в кредитных комитетах; – ответственный за оформление гарантий по Запорожской области; – реструктуризация кредитного портфеля; – исполнение обязанностей Начальника отдела в период его отсутствия. с 08.2005г. по 04.2008г. – Коммерческий банк «ПриватБанк»: Должность: – Руководитель среднего и малого бизнеса отделения / заместитель начальника отделения; – Специалист / ведущий специалист по банковскому обслуживанию клиентов среднего и малого бизнеса. Функциональные обязанности: – активное привлечение новых клиентов (юридических лиц и ФЛП, а также физических лиц); – консультация и продажа всех банковских продуктов (кросс-селлинг), в том числе и продуктов розничного бизнеса (депозиты физ. лиц, карточные продукты, кредитные карты и т.д.); – организация, координация работы отдела и контроль выполнения плановых показателей; – активная работа с действующими клиентами, в том числе РКО, депозитные программы, зарплатно-карточные продукты; – кредитование клиентов среднего и малого бизнеса (привлечение клиентов, анализ финансового состояния, сопровождение, защита кредитных заявок на комитете, выдача, текущее обслуживание); – эквайринг (установка POS-терминалов, текущее обслуживание). Средний показатель по базе клиентов – 4-5 действующих продуктов на каждого клиента. Победитель двух конкурсов «Мастер кросс-селлинга».с 09.2005г. по 07.2008г. – Запорожский юридический институт: Специальность: Правоведение с 09.2000г. по 07.2005г. – Запорожский институт экономики и информационных технологий Специальность: Международная экономика (магистр)с 09.2008г. по 09.2009г. – Лингвистический центр «Полиглот»: курс: английский язык (уровень ниже среднего, средний уровень)