

ПРЕДСТАВНИК КОМПАНІЇ У НІМЕТЧИНІ, АВСТРІЇ

↻ 20
февраля

📍 Город: [Германия](#)

Возраст: 56 лет

Режим работы: полный рабочий день, свободный график работы, плавающий график работы

Категории: Логистика, доставка, склад, Торговля, продажи, закупки, Работа за рубежом

✓ Состою в браке ✓ Готов к командировкам

Опыт работы

менеджер по роботі з постачальниками/продавцями

частная (управление компанией), Киев

01.1992 – 01.2002 (10 лет)

Обязанности:

Während meine Arbeit habe ich folgende Aufgaben ausgeführt:

- Marketingsforschung des Absatzmarktes, Preisüberwachung des Warensortiment, Erschaffung des Datenbancks
- Teilnahme in der Ausstellungen und Vorbereitung Ausstellungsinformation
- Organisierung des Untersuchung und Versorgung des Warenlieferanten
- Organisierung des Service Kundendienst
- Kundendatenerstellung für zusammenwirken mit der Handelspartner
- Automatisierung der Lagerungskontrolle
- Auswahl und Ausbildung des Personals

Ich habe folgende Erfahrung für die Organisierung der Arbeit Groß- und Einzelhändler, und Logistick gesammelt, darüberhinaus habe ich die Wissen und Fertigkeiten ergreifen:

- über die Zusammenstellung Firmenstrategie, Entwicklung des neues Firmenstrategie
- Verständnis des Hauptwirtschaftsprozessen, Optimierungstechnologie für die Aufwendungen und Erhöhung der Verkaufsrentabilität
- Arbeitsorganisierung und Erweiterung des Produktionabsatz
- Verhandlungsführung (Lieferanten, Kunden, Statsbehörde), Ausführung der Bestellungen, Abschliesen der Verträge und Kontrakte
- Planung, Vorbereitung und Steuerung der export-import Geschäftstätigkeit
- Planung und Organisierung der Arbeit für die Entwicklung des eigenes Brands

Во время моей работы в компании мною осуществлялась следующая деятельность:

- Маркетинговые исследования рынков сбыта, ценовой мониторинг широкого ассортимента товаров, создания баз данных
- Участие в выставочной деятельности разработка рекламных кампаний
- Организация и обеспечение поиска поставщиков товара.
- Организация сервисного обслуживания
- Создание клиентской базы, взаимодействие с партнёрами.
- Автоматизация складского учёта
- Подбор и обучение персонала.

Мною был преоброетён опыт по организации работы дилерских и розничных торговых сетей, продаж оптовых партий продукции, логистики, а также были получены следующие знания и навыки:

- Формирование стратегии развития бизнеса компании, разработка и развитие новых направлений деятельности компании.
- Понимание основных процессов экономики, технологий оптимизации затрат и повышения рентабельности продаж.
- Организация работы и расширение сбыта продукции

- Ведение переговоров (поставщики, клиенты, органы самоуправления всех уровней) и осуществление заказов, заключение договоров и контрактов.
- Планирование, подготовка и управление экспортно-импортными операциями.
- Планирование и организация работы по развитию и продвижению бренда.

Образование

ЛТИХП

Специальность: Технолог

неоконченное высшее, 01.1987 – 01.1992 (5 лет)

Знание языков

Немецкий - Продвинутый (свободно)

Дополнительная информация

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: 10 лет - Рекламные компании - Поставки товара - Организация сервисного обслуживания - Автоматизация складского учёта - Ведение переговоров (поставщики, клиенты, органы самоуправления всех уровней). - Подбор и обучение персонала. Образование неоконченное высшее Санкт-Петербург, Еврошколе бизнесшкола (Германия), Торг.менеджер (оптовая и внешняя торговля)Германия. В данный момент постоянное место проживания – Германия (Ганновер). Могу осуществлять деятельность по всей территории Германии. Готов к работе с командировками в Украине.

Цель поиска работы, пожелания к месту работы: Постоянное место жительства Германия (Нижняя Саксония). Могу представлять интересы компании в области торговли/производства/посреднических услуг.