

ДИРЕКТОРА, ЗАМ. ДИРЕКТОРА, РЕГИОНАЛЬНОГО ПРЕДСТАВИТЕЛЯ, РЕГИОНАЛЬНОГО МЕНЕДЖЕРА ПО ПРОДАЖАМ., 20 000 ГРН.

🔄 27 февраля
2017

📍 Город: [Харьков](#)

Возраст: 41 год

Режим работы: полный рабочий день

Категории: Производство, Руководство, Торговля, продажи, закупки

✓ Состою в браке ✓ Есть дети ✓ Готов к командировкам

Опыт работы

Коммерческий директор

ООО ТД АЛЬКОР ЛТД

05.2009 – 05.2016 (7 лет)

Обязанности: Основной вид деятельности компании - продажа подшипников, приводных ремней, цепей, технических уплотнений и разных сопутствующих материалов для предприятий на рынке Украины. В обязанности входило: - составление и подписание договоров и коммерческих предложений; - контроль за поступлениями денежных средств от клиентов; - разработка и внедрение коммерческой политики предприятия; - поиск и привлечение клиентов, поддержка и развитие существующих клиентов; - материально-техническое снабжение; - участие в тендерах.

Экономист по сбыту

ООО «Элпро-М»

12.2008 – 01.2010 (1 год 1 месяц)

Обязанности: Основной вид деятельности компании - поставки различного электротехнического и теплотехнического оборудования и разных сопутствующих материалов для предприятий на рынке Украины. В обязанности входило: - составление договоров и коммерческих предложений; - контроль за поступлениями денежных средств от клиентов; - разработка и внедрение коммерческой политики предприятия; - поиск и привлечение клиентов, поддержка и развитие существующих клиентов.

Зам. директора

ООО «УКРСНАБПОДШИПНИК»

03.2008 – 12.2008 (9 месяцев)

Обязанности: Основной вид деятельности компании - продажа подшипников для предприятий на рынке Украины.

Главный инженер

ООО «Торговый дом «Урожай», г. Харьков

01.2003 – 12.2003 (11 месяцев)

Обязанности: В обязанности входило: - организация работы мех. бригад по уборке урожая; - закупка и реализация запасных частей к импортной сельхоз. технике.

Организатор по сбыту и закупкам

ЧП ТД «Галподшипник», г. Харьков

12.2001 – 01.2008 (6 лет 1 месяц)

Обязанности: Основной вид деятельности компании - продажа подшипников, приводных ремней, цепей,

технических уплотнений и разных сопутствующих материалов для предприятий на рынке Украины. В обязанности входило: - составление договоров и коммерческих предложений; - контроль за поступлениями денежных средств от клиентов; - разработка и внедрение коммерческой политики предприятия; - поиск и привлечение клиентов, поддержка и развитие существующих клиентов; - участие в тендерах.

Электромеханик

МПЧК «Предприятие «Медтехника», г. Харьков

07.2001 – 11.2001 (3 месяца)

Образование

Харьковский государственный технический университет строительства и архитектуры

Специальность: Теплогазоснабжение и вентиляция (диплом специалиста) 2005г.

полное высшее, 09.2002 – 05.2005 (2 года 8 месяцев)

Харьковский государственный технический университет строительства и архитектуры

Специальность: Строительство (диплом бакалавра) 2004г.

, 09.2002 – 02.2004 (1 год 5 месяцев)

Прохождение воинской службы в рядах Вооружённых Сил Украины.

не имеет значения, 11.2001 – 05.2003 (1 год 6 месяцев)

Харьковский техникум медицинского оборудования

Специальность: Конструирование, производство и техническое обслуживание изделий электронной техники (диплом младшего специалиста)

средне-специальное, 09.1997 – 03.2004 (6 лет 6 месяцев)

среднее, –

Дополнительная информация

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Языки: - русский, украинский, английский – A2 Elementary.

Профессиональные навыки:

- опыт ведения переговоров, административно-управленческой работы, построения системы продаж и закупок, подбора кадров;
- ПК на уровне уверенного пользователя (пакет MS Office, 1С, Internet, E-mail);
- водительские права категории «В», «С», стаж вождения 16 лет.
- знание промышленного региона;
- участие в тендерах, выставках.

Профессиональные качества:

- высокий уровень работоспособности;
- ответственность;
- умение хранить конфиденциальную информацию;
- лидерские качества;
- дисциплинированность, аккуратность, целеустремлённость;
- отсутствие склонности к решению личных вопросов в рабочее время;
- коммуникабельность, порядочность, гибкость, оперативность;
- умею работать в команде.

Личные качества:

- стойкость в стрессовых ситуациях;
- находчивость;
- способность быстро ориентироваться в сложных ситуациях;
- легко обучаюсь;
- разумное чувство юмора;
- знание делового этикета;
- презентабельная внешность;
- умение вести переговоры.

Прочее:

- наличие собственного автомобиля;
- готовность к командировкам.