

РЕГІОНАЛЬНИЙ МЕНЕДЖЕР, 25 000 ГРН.

🔄 29 января
2018

📍 Город: [Тульчин](#)

📍 Готов к командировкам: [Винница](#)

Возраст: 39 лет

Режим работы: полный рабочий день

Категории: Торговля, продажи, закупки

✓ Состою в браке ✓ Есть дети ✓ Готов к командировкам

Опыт работы

Менеджер регіонального розвитку

● БОН БУАССОН БЕВЕРІДЖ

09.2016 – 01.2018 (1 год 4 месяца)

Обязанности: - Створення філіалу компанії. - Підбір та навчання працівників. - Організація та налагодження систем, процесів в роботі торгової команди, складу, логістики та офісу. - Виконання плану продажу, фокусних цілей та завдань на дорученій території. - Доведення до відома працівників філії задіяних в продажі поставлених перед ними завдань, перевірка готовності до вирішення поставлених завдань, розподілення ділянок роботи між ними. - Проведення перемовин з присутності та представленості торгових марок компанії

Регіональний тренер

● Якобз Дау Егбертс Україна

02.2015 – 09.2016 (1 год 7 месяцев)

Обязанности: - Відрядженні в зв'язку з несенням відповідальності за три регіони. - Проведення польових тренувань відносно представників торгових, супервайзерів. - Допомога у координації торгівельної команди, допомога у налагодженні менеджерського циклу та його складових. - Проведення аудиторних тренінгів для представників торгових та супервайзерів. - Запровадження новинок, розробок, та створення презентацій для працівників компанії.

Супервайзер

● Крафт Фудз Україна (Монделіс Україна)

09.2010 – 02.2015 (4 года 5 месяцев)

Обязанности: - Виконання плану продажу, фокусних цілей та завдань на дорученій території - Проведення перемовин з присутності та представленості торгових марок компанії - Координація торгівельної команда, постановка цілей, завдань та визначення потенціалу території, перевірка поставлених цілей за допомогою сторчека, аудиту. - Польові тренування представників торгових, перевірка поставлених цілей, мотивація торгової команди за допомогою інструментів та ресурсів наданих компанією - Відрядженні в зв'язку з несенням відповідальності за два обласні центри. - Проведення перемовин з приводу присутності торгових марок компанії, дотримання та розширення долів на полицях мереж АЗС та НКЗ.

Представник торговий

● Крафт Фудз Україна

05.2009 – 09.2010 (1 год 4 месяца)

Обязанности: - Виконання плану продажу на дорученій території - Виконання цілей та пріоритетів на дорученій території - Проведення перемовин з присутності та покращення представленості торгових марок компанії.

Образование

● [Вінницький державний аграрний університет](#)

Спеціальність: Технологія виробництва і переробки продукції тваринництва
полное высшее, 02.2011 – (2011 лет 2 месяца)

● Інститут післядипломної освіти

Спеціальність: менеджер - економіст
полное высшее, 09.2006 – 01.2018 (11 лет 4 месяца)

● Вінницький державний аграрний університет

Спеціальність: Технологія виробництва і переробки продукції тваринництва
полное высшее, 09.2004 – 06.2007 (2 года 9 месяцев)

Знание языков

Український - Професійний (експерт), Російський - Професійний (експерт),
Англійський - Професійний (експерт)

Дополнительная информация

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: ● Здібність управляти собою і своїм часом; здібність визначати розумні особисті цінності; Здібність визначати особові цілі і цілі компанії; здібність займатися саморозвитком; здібність до нововведень; здібність розуміти сучасні підходи з управління; здібність навчати; контактність, вміння спілкуватися; стрессостійкість; домінантність. ● Водійські права категорій А.В.С. ● Свідоцтво про здобуття професії оператора комп'ютерного набору. ● Наявність закордонного паспорту. ● Перемога у багатьох змаганнях серед регіонів та всередині нього, нагороди подяки та грамоти під час роботи у вище згаданих компаніях.

● Робота з людьми для досягнення організаційних цілей і економічного успіху; служіння цілям організації; вивчення попиту і пропозицій на ринку; планування діяльності організації; комунікація (встановлення і розвиток взаємодії між персоналом, іншими установами, персоналом та клієнтом); пошук і використання необхідних засобів і ресурсів для найкращого досягнення основних цілей організації; розробка бізнес-плану і контроль над його реалізацією, керівництво (доведення інструкцій і повноважень); організація і оцінка роботи підлеглих, контроль за виконанням даного завдання; участь в процесі прийому, підбору і допомога в професійно-кваліфікаційному зростанні працівників; проведення переговорів, бесід з клієнтами; проведення презентацій.,

● Створення та прийняття участі у розробці, впровадженні тренінгів, презентацій новинок, мотиваційних програм, зміни кроків візиту, бланків сторчека та польового тренування, створення збірки подолання заперечень для торгового представника та супервайзера.

● Проходження тренінгів: 10 кроків успішного візиту; цикл менеджера 1 та 2 частина; успішне ведення перемовин; навички польового навчання; ефективні збори; відбір персоналу.

● Українська вільно, Російська вільно, Англійська з словником.

● Знання ПК на рівні впевненого користувача.

Цель поиска работы, пожелания к месту работы: Отримання посади менеджер регіонального, територіального розвитку