

МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, 6 000 ГРН.

↻ 4 февраля
2018

📍 Город: [Львов](#)

Возраст: 25 лет

Режим работы: плавающий график работы

Категории: Недвижимость и страхование, Офисный персонал, Торговля, продажи, закупки

Опыт работы

Менеджер з продажу

Аутсорсингова компанія Adelina Call Center

02.2016 – 07.2017 (1 год 5 месяцев)

Обязанности: Займався гарячими і холодними продажами. Презентація продукції, виявлення потреби клієнта, і активна робота з запереченням. Певний час займався консультаціями. Навчав новачків на посаду менеджера з продажу на проект Vodafone up sell(загальна інформація, ефективні способи боротьби з запереченням, створення індивідуальних скриптів відповідно до проекту). При відсутності тим лідерів, відповідав за проект.

Образование

Національний Університет Львівська Політехніка

Спеціальність: Менеджмент

неоконченное высшее, 09.2015 – 06.2020 (4 года 9 месяцев)

Знание языков

Російська - Начальный

Дополнительная информация

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Захоплюсь з дитинства автомобілями, та всім що з ними пов'язане. Цікавлюсь бізнесом, як невід'ємною частиною існування суспільства. Маю права категорії В Володію базовими вмінням користуванням CRM системою, а також базові знання в користуванні ПК

Вміння роботи з запереченням у сфері гарячих та холодних продажах. Базові володіння CRM системою, а також ПК.

Цель поиска работы, пожелания к месту работы: Працювати у сфері продажу, навчатися новим методикам продажу і способам впливу на вибір клієнта. Вдосконалювати свої навички і вміння у сфері продажу.