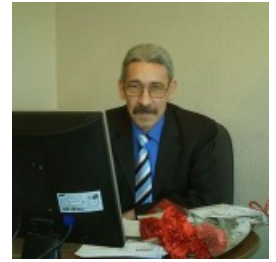


# Вырупаев Владимир

★ **МЕНЕДЖЕР ПО МАРКЕТИНГУ И РЕКЛАМЕ, 10 000 ГРН.**

🔄 20 декабря 2024    📍 Город: [Желтые](#)  
[Воды](#)



Возраст: 69 лет

Режим работы: удаленная работа

Категории: Офисный персонал, Реклама, маркетинг, PR

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

## Опыт работы

### Тезнический директор

S.P. Corporation Ltd. International trading

05.1973 – 08.1978 (5 лет 3 месяца)

#### Обязанности:

- заключение договоров и контрактов по купле-продажи энергетического оборудования оборудования.
- ведение базы данных Продавцов и Покупателей паровых турбин и турбогенераторов.
- проведение рекламной компании по продаже паровых турбин и турбогенераторов в сети интернет
- проведение контекстной рекламы а Яндекс по продаже энергетического оборудования
- участие в электронных торгах по купле-продажи оборудования
- самостоятельное создание сайта компании по продаже энегетического оборудования

## Образование

### Сибирский технологический институт

Специальность: «Машины и аппараты химических производств»

полное высшее, 06.1973 – 08.1978 (5 лет 2 месяца)

## Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: В совершенстве

Личные качества, хобби, увлечения, навыки:

Поиск работы по продвижению в Интернет

1978 г.

### Сибирский технологический институт

по специальности «Машины и аппараты химических производств»

квалификация: инженер-механик

Опыт работы

11.1978— 12.1981 г.

### Завод искусственного волокна «Сибволокно»

Должность: мастер по ремонту аппаратурного оборудования прядильно-отделочного цеха в ремонтный цех

-проведение ремонта оборудования

02.1982 — 06.1983 г.

### **Красноярская ГРЭС-2**

**Должность: Мастер цеха централизованного ремонта котло-турбинного цеха.**

— Организация проведения ремонтных работ.

07.1983 — 04.1985 г.

### **Серно-кислотный цех ГМЗ**

**Должность: Старший мастер**

— организация проведения ревизии оборудования

— участие в проведении пуско-наладочных работ

— участие в пуске серно-кислотного цеха

—

04.0

04.1985— 06.1998 г.

### **Приборный завод «Электрон»**

Должность: инженер-технолог отдела главного механика

Инженер по автоматизированной системе управления производством первой категории.

Руководитель группы отдела маркетинга.

06.1998 — 01.1999 г.

### **ОАО НПП «Поиск»**

**Должность: руководитель группы маркетинга и перспективных разработок.**

— Организация работ по поиску рынков сбыта продукции предприятия.

— Заключение договоров.

01.2000 — 03.2004 г.

### **ООО «ВАЛКЕР»**

**Должность: менеджер**

— заключение договоров купли продажи оборудования.

04.0

04.2004— 05.2007г.

### **ООО «ВЕКТА»**

**Должность: начальник коммерческого отдела**

— заключение договоров купли-продажи оборудования.

— Заключение бартерных договоров

— поиск и размещение информации в сети Интернет

4.0

06.2007— 10.2010 г.

### **ООО «ВЕКТА-2»**

**Должность: начальник коммерческого отдела.**

- заключение договоров купли-продажи оборудования
- заключение бартерных договоров
- поиск размещение информации в сети Интернет

11.2010— 02.2011 г.

**ООО «ВЕКТА-2»**

**Должность: технический директор**

- заключение договоров купли-продажи оборудования
- заключение бартерных договоров
- работа с векселями
- поиск размещение информации в сети Интернет
- акредитация на таможне по затаможке оборудования

03.2011— 07.2012 г.

**ООО «ВЕКТА Плюс»**

**Должность: технический директор**

- заключение договоров и контрактов по купле-продажи энергетического оборудования оборудования.
- ведение базы данных Продавцов и Покупателей паровых турбин и турбогенераторов.
- проведение рекламной компании по продаже паровых турбин и турбогенераторов в сети интернет
- проведение контекстной рекламы а Яндекс по продаже энергетического оборудования
- участие в электронных торгах по купле-продажи оборудования
- самостоятельное создание сайта компании по продаже энегетического оборудования.

04.0

05.2013 S.P. Corporation Ltd. International trading

Болгария, Варна

Технический директор

- Продвижение фирм в Интернет, разработка сайтов, размещение информации на порталах, досках объявлений и социальных сетях. Ведение деловой переписки и телефонных переговоров с потенциальным Покупателем

Профессиональные навыки и знания

- Уверенный пользователь ПК (MS Office: Word, Excel, Outlook; Internet)
- Владение: факс, модем, сканер, копировальное оборудование, офисная АТС

и т.д.

- Самостоятельная разработка и продвижение сайтов в сети Интернет
- Умение проведения рекламных компаний по сбыту оборудования в сети интернет включая контекстную рекламу.
- Аналитическое мышление-умение оценивать ситуацию в целом.
- Умение вести переговоры по реализации оборудования.
- Умение составления различных договоров и контрактов:

купли-продажи

бартерных договоров

договоров уступки права требования

договоров на меркетинговые исследования

агенских соглащений

**Достижения:**

Во время работы на с моим участием были проданы с прибылью паровые турбины и турбогенераторы вторичного рынка:

С Украины на Россию

С Грузии на Украину

С Росии на Украину