

★ МЕНЕДЖЕР З ПРОДАЖУ, 18 000 ГРН.

↻ 26 июня
2021

📍 Город: [Львов](#)

Возраст: 49 лет

Режим работы: полный рабочий день

Категории: Торговля, продажи, закупки

✓ Состою в браке ✓ Есть дети ✓ Готов к командировкам

Опыт работы

директор комерційний

ІБР ТОВ (Львів)

02.2010 – 12.2017 (7 лет 9 месяцев)

Обязанности:

директор комерційний ТзОВ «ІБР» м.Львів

Створення і розвиток відділу продажів підприємства. Розроблення і реалізація стратегії, розвиток бізнесу в регіоні. Прийняття, навчання і мотивація (KPI) менеджерів відділу продажу. Координація команди, коригування і допомога у досягненні щоденних і щотижневих показників. Організація продажів, планування продажів, витрат і доходів, логістика і облік. Спілкування з клієнтами, щоб бути в реальності з клієнтами компанії: з гуртовими (B2B) і роздрібними клієнтами (B2C). Досвід керування більше 20 чоловік.

Образование

ДДУніверситет ім.І.Франко

Спеціальність: товарознавчо-комерційний .. спеціальність: товарознавство і експертиза в митній справі
полное высшее, 08.1992 – 05.1997 (4 года 8 месяцев)

Дополнительная информация

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Володимир Михайлович Староста Україна, м.Львів моб. 095 6057720 vstarosta@ukr.net skype: volodymyr.starosta Мета: комерційний директор, виконавчий директор, заступник директора; керівник відділу, керівник проекту, керівник філії; інше Досвід роботи: 2010 – 2017рр., директор комерційний ТзОВ «ІБР» м.Львів гуртова та роздрібна торгівля блоками з ніздрюватого бетону (газоблоки) на території Західної України. Створення, організація роботи відділу продажу підприємства з нуля. Розроблення і реалізація стратегії, розвиток бізнесу в регіоні. Прийняття, навчання і мотивація менеджерів відділу продажу. Організація продажів, планування продажів, витрат і доходів, логістика і облік. Особисті контакти з оптовими і роздрібними клієнтами. Досвід керування до 20 чоловік. з 2003 по 2010 рік: директор виконавчий ТзОВ «Інтер'єр-Еліт» м.Львів гуртова та роздрібна торгівля будівельними і оздоблювальними матеріалами (підлога ламінована, плінтус, панелі стінові, плити ДСП, панелі ПВХ, міжкімнатні двері, зовнішній і внутрішній підвіконник ПВХ, плити OSB) виробництва Польща (Kronopol), Словаччина (Kronospan), Німеччина (Egger) на території Західної України. Створення, організація роботи підприємства з нуля. Робота з контролюючими і дозвільними організаціями. Розроблення і реалізація стратегії, розвиток бізнесу в регіоні. Прийняття, навчання і керівництво персоналом. Організація продажів, планування витрат і доходів, логістика і облік. Особисті контакти з оптовими і роздрібними клієнтами. Досвід керування до 10 чоловік. З 2001 по 2003рік: начальник відділу зовнішньо-економічної діяльності ТОВ «Кроно-Україна» (швейцарський концерн) – виробництво плит ДСП та ін товарів з деревини, м.Камянка-Бузька, Львівська обл. організація роботи відділу зовнішньо-економічної діяльності виконання експортно-імпортних операцій отримання дозволів для здійснення зовнішньо-економічної діяльності підприємства. Досвід керування до 5 чоловік. з 1995 по 2001 рік декларант, менеджер відділу зовнішньо-економічної діяльності ВАТ «Галичина» (спільне українсько-англійське підприємство по виробництву соків) с.Ременів, Кам'янка-Бузький р-н, Львівська обл. виконання експортно-імпортних операцій отримання дозволів для здійснення зовнішньо-економічної діяльності підприємства Освіта: з 2000 по 2002 рік Львівський інститут економіки і туризму м.Львів Факультет: товарознавчо-комерційний (диплом-бакалавр) спеціальність: товарознавство і експертиза в митній справі з 1992 по 1997рік Дрогобицький державний педагогічний університет ім.Івана Франка м.Дрогобич факультет: фізико-

математичний (диплом - спеціаліст) спеціальність: викладач математики і інформатики Мови: українська (рідна), російська, німецька (базовий рівень) Дод. Інформація: Дата народження: 08.04.1975. Одружений (2 дітей). Володію комп'ютером і офісною технікою, знання 1С Бухгалтерії, Word, Excel, Internet Explorer, MS Outlook і іншими програмами, уміння вести переговори, готовність до відряджень, права на водіння авто кат. В, С, досвід водіння авто більше десяти років, закордонний паспорт Захоплення література, економіка, фінанси Особисті якості Організований, активний, відповідальний, комунікабельний, старанний, дисциплінований, впевнений в собі. Без шкідливих звичок. Готовий швидко вчитись, працювати в команді на фінансовий результат. Організація злагодженої роботи і загальне управління компанією.Розробка стратегії розвитку і затвердження бізнес-планів.Розробка, створення і супровід фінансових моделей ведення бізнесу.Складання та виконання бюджетів, залучення операційного та інвестиційного фінансування.Постановка управлінського обліку і організація фінансової звітності компанії, мінімізація витрат.Розробка структурних схем і мотиваційних планів для персоналу.Підбір персоналу, створення відділу збуту.Постановка і контроль виконання завдань персоналом.Розвиток товару на ринку, ціноутворення, маркетинг, брендування, позиціонування, створення і розвиток мережі, побудова філій.Організація роботи виробничої, логістичної та закупівельної ланки компанії.Досягнення планових річних фінансових показників і кількісних і якісних показників на виробництві.