

МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ ЕВРОПЕЙСКОЙ МЕБЕЛИ

🔄 10 февраля
2019

📍 Город: [Харьков](#)

Возраст: 43 года

Режим работы: полный рабочий день

Категории: Торговля, продажи, закупки

Опыт работы

Старший менеджер по продажам

RIMINI (реализация европейской мебели), Харьков
01.2003 – 01.2019 (16 лет)

Обязанности:

Опыт работы - 16 лет в продажах европейской (Италия, Испания, Нидерланды) мебели (кухни, спальни, мягкая мебель, двери, гостиные, столы/стулья, прихожие, кабинеты, офисная мебель, мебель для ванных комнат и т.д.). Большая база клиентов и дизайнеров. Знание более 600 европейских мебельных фабрик, на некоторых был на производстве (Италия) и более углубленно изучал. Умение работать с программами по построению кухонь, 1С, CRM (Битрикс), MOffice

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ НАВЫКИ:

Консультирование и
обслуживание клиентов

Знание основных этапов
продажи (общие вопросы,
презентация товара, работа с
возражениями, заключение
договора)

Установление дружеских
отношений с клиентами

Грамотная речь, умение

убеждать

Творческий подход к работе

Образование

[ХНУ им В.Н. Каразина \(Харьков\)](#)

Специальность: факультет - экономическая кибернетика, специальность - экономист-математик, диплом с отличием

полное высшее, 09.1997 – 05.2002 (4 года 7 месяцев)

Дополнительное образование

- Проходил множество тренингов по продажам, в том числе тренинг бизнес- тренера Сергея Ефремова.

Знание языков

Английский - Средний, Итальянский - Ниже среднего

Дополнительная информация

Цель поиска работы, пожелания к месту работы: Хобби - книги, бильярд, рафтинг