

МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ

🔄 18 февраля
2019

📍 Город: [Киев](#)

📍 Готов к командировкам: [Харьков](#), [Днепр](#), [Одесса](#)

Возраст: 37 лет

Режим работы: полный рабочий день

Категории: Офисный персонал, Торговля, продажи, закупки

Опыт работы

Специалист отдела продаж

Украинская девелоперская компания «Vertex Group» <http://vertexgroup.com.ua/> (Строительство и реконструкция объектов недвижимости), Днепр

07.2015 – 01.2019 (3 года 6 месяцев)

Обязанности:

- Продажа объектов первичной жилой и коммерческой недвижимости от застройщика (ЖК «Салют», ЖК «Palermo», МФК «Магnezит», ЖК «Panorama», OfficeHub «RiverSide»)
- Оформление договоров, подготовка и согласование условий сделок с клиентами;
- Построение и ведение клиентской базы в CRM (Bitrix24);
- Мониторинг рынка недвижимости, анализ предложений конкурентов;
- Участие в разработке маркетинговой стратегии продвижения объектов;
- Разработка системы обучения новых сотрудников отдела продаж.

✓ Есть рекомендации с данного места работы

Start-up/кризис менеджер

Национальная сеть салонов мобильной связи «Мобилочка» (Розничная торговля), Днепр

12.2011 – 02.2013 (1 год 2 месяца)

Обязанности:

- Организация процесса работы в новых магазинах;
- Подбор, обучение, формирование эффективной команды;
- Контроль знания и выполнения сотрудниками стандартов обслуживания;
- Повышение уровня продаж, за счет развития и повышения квалификационных навыков сотрудников.

Управляющий салона мобильной связи

Национальная сеть салонов мобильной связи «Мобилочка» (Розничная торговля), Днепр

02.2011 – 12.2011 (9 месяцев)

Обязанности:

- Организация и управление эффективной работой персонала магазина;
- Проведение собраний с сотрудниками;
- Обеспечение выполнения установленных планов продаж;
- Развитие профессиональных и функциональных способностей подчиненных;
- Анализ продаж и постановка планов по группам товаров.

Специалист по продажам (бренд-шоп Nokia)

Национальная сеть салонов мобильной связи «Мобилочка» (Розничная торговля), Днепр

02.2007 – 02.2011 (4 года)

Обязанности:

- Обслуживание и консультирование покупателей;
- Продажа мобильных телефонов и аксессуаров;
- Выполнение плана продаж.

Образование

[Днепропетровский Университет Экономики и Права им. А.Нобеля \(Днепр\)](#)

Специальность: Менеджмент организаций

полное высшее, 09.2004 – 05.2009 (4 года 7 месяцев)

Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: Уверенный пользователь Windows, MsOffice (Word , Excel), CRM (Bitrix24), 1С;
Личные качества, хобби, увлечения, навыки: ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ И ДРУГИЕ НАВЫКИ: Управление и обучение персонала; Мотивировать персонал на достижение поставленных целей; Опыт заключения сделок; Навык делового общения, ведения переговоров; Уверенный пользователь Windows, MsOffice (Word , Excel), CRM (Bitrix24), 1С;
ЛИЧНЫЕ КАЧЕСТВА: Профессиональная компетентность, нацеленность на результат, качество и своевременность выполнения должностных обязанностей, ответственность за результат работы, высокий уровень общей культуры во взаимоотношениях с коллегами и клиентами, коммуникабельность, способность к самооценке. ПРОЧЕЕ: Личный автомобиль, водительское удостоверение (категория – В), стаж 10 лет. Готов предоставить рекомендации.