

Кизуб Олександр

МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ (ОТОПЛЕНИЕ, САНТЕХНИКА. КЕРАМ. ПЛИТКА)

🔄 19 марта 2024 📍 Город: [Київ](#)

Возраст: 39 лет

Режим работы: полный рабочий день

Категории: Офисный персонал, Производство, Торговля, продажи, закупки

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Опыт работы

Менеджер з продажу опалювання.

Schiedel. (Продаж опалювальної техніки (димоходи, печі).),

02.2022 – 08.2023 (1 год 6 месяцев)

Обязанности:

Пошук нових замовників (холодні дзвінки), підтримка діючих замовників, продаж опт/роздріб димохідних систем та систем вентиляції. Підбір замовнику продукції опалення, логістика, робота в 1С.

Менеджер з продажу

Київський завод опалювальної техніки. (Торговля оптова / Дистрибуція / Імпорт-експорт), Київ

12.2016 – 02.2021 (4 года 2 месяца)

Обязанности:

Пошук нових дилерів (холодні дзвінки), підтримка наявної клієнтської бази, робота в 1С, CRM, виїзд на об'єкти (складання кошторису), логістика, участь у тендерах.

Менеджер з продажу.

"Сантан" (Продажі сантехніки опт/роздріб.), Київ

02.2015 – 12.2016 (1 год 9 месяцев)

Обязанности:

Пошук нових дилерів (холодні дзвінки), підтримка наявної клієнтської бази, робота в 1С, CRM, виїзд на об'єкти, логістика.

Менеджер з продажу.

Димохідні системи. (Виробництво димохідних систем.), Київ

05.2014 – 02.2016 (1 год 9 месяцев)

Обязанности:

Продаж димохідних систем, прорахунок об'єктів, робота з 1С, пошук нових клієнтів, робота на складі, документообіг.

Менеджер з продажу.

Шоу-рум «Ательє Кераміки» (Виробництво керамічної плитки.), Київ

03.2011 – 05.2014 (3 года 2 месяца)

Обязанности:

Продажі гуртом і роздріб керамічної плитки та супутніх товарів, складання 3-D візуалізації приміщення, замовлення

товару із заводу, приймання товару, супровід товару до клієнта, робота з документами та на касі.

Образование

[Академия Государственной Налоговой Службы Украины \(Ирпень\)](#)

Специальность: Облік и аудит

неоконченное высшее, 09.2002 – 09.2006 (4 года)

Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: Уверенный пользователь ПК. Освоил программы MS Office, Word, Excel, 1С
Предприятие.

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Люблю играть в баскетбол, футбол и рыбалка.

Цель поиска работы, пожелания к месту работы: Большой опыт активных продаж. Умение грамотно строить продажи. К каждому клиенту индивидуальный подход.