

Волочко Максим

★ РЕГИОНАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР, 35 000 ГРН.

🔄 25 июля 2022 📍 Город: [Киев](#)



Возраст: 46 лет

Режим работы: полный рабочий день

Категории: Офисный персонал, Руководство, Торговля, продажи, закупки

✓ Состою в браке ✓ Есть дети ✓ Готов к командировкам

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Опыт работы

ТМ АО ПО «КОНТИ»

Киев ООО «Партнер Дистрибьюшн» (Производство/ Торговля), Киев
04.2018 – 03.2020 (1 год 10 месяцев)

Обязанности:

Обязанности:

- Управление, организация, анализ и контроль деятельности дистрибьютора.
- Управление командой на подотчетной территории.
- Разработка мероприятий по стимулированию продаж.
- Увеличение показателей качественной и количественной дистрибуции.
- Контроль финансовых взаимоотношений с дистрибьютором.
- Контроль выполнения дистрибьютором ассортиментной, маркетинговой, ценовой и территориальной политики компании.
- Планирование и проведение маркетинговых активностей на подотчетной территории.
- Развитие всех каналов сбыта.

Достижения:

- Сформировал эффективную торговую команду на вверенной территории.
- Успешно внедрил экспериментальную систему мотивации персонала.
- Активировал канал сбыта ВИП, ОПТ и ХОРИКА.
- Восстановил дистрибуцию брендов в г. Киеве и киевской области.
- Увеличил нумерическую дистрибуцию на 10%, качественную дистрибуцию на 15% в сравнении с аналогичным периодом 2017 года.
- На протяжении периода работы выполнение плана Sell-in, Sell-out, АКБ на вверенной территории.

✓ Есть рекомендации с данного места работы

МП АО ПО «КОНТИ»

ООО «Парк Инвест» (Производство/ Торговля), Кривой Рог
03.2015 – 04.2018 (3 года 1 месяц)

Обязанности:

Обязанности:

- выполнение объема продаж
- минимизация дебиторской задолженности
- увеличение дистрибуции

- планирование работы торговой команды
- подбор персонала
- постановка задач команде
- обучение и мотивация персонала
- контроль работы команды
- анализ работы команды
- **Достижения:**
- формирование эффективной торговой команды
- увеличение качественной и количественной дистрибуции
- сокращение отсрочек платежа с 14 до 7 рабочих дней

ЭТА АО ПО «Конти»

ООО «Парк Инвест» декабрь 2014 – март 2015: Обязанности: (Производство/ Торговля), Кривой Рог
12.2014 – 03.2015 (2 месяца)

Обязанности:

Обязанности:

- разработка территории и наведение коммуникаций
- заключение договоров
- установка оборудования
- контроль наличия и запаса товара в торговой точке
- работа по возврату денежных средств за поставки
- ведение текущей отчетности

Достижения:

- увеличение активной клиентской базы 124тт-161тт
- контроль дебиторской задолженности, в результате снижение её с 40% до 20%
- установка 27 единиц единиц крупногабаритного ТО и переоборудование, установка дополнительного освещения 5 ед., в результате увеличение объемов продаж в тт. на 15%

ЭТА АО ПО «Конти»

ООО «Сладкая жизнь» январь 2013 - октябрь 2014 (Производство/ Торговля), Донецк
01.2013 – 10.2014 (1 год 8 месяцев)

Обязанности:

Обязанности:

- разработка территории и наведение коммуникаций
- заключение договоров
- установка оборудования
- контроль наличия и запаса товара в торговой точке
- работа по возврату денежных средств за поставки
- ведение текущей отчетности
- **Достижения:**
- увеличение количественной дистрибуции на 69% (прирост активной клиентской базы с 65 до 93тт.)
- установка крупногабаритного ТО, 27 единиц
- увеличение объема продаж в сравнении с аналогичным периодом на 20% в денежном эквиваленте и 18% в тоннаже (2012г. – 2014г.)

торговый представитель:

ПАТ «Сан Ин Бев Украина» (Производство/ Торговля), Горловка
11.2011 – 03.2012 (3 месяца)

Обязанности:

- разработка территории и наведение коммуникаций
- заключение договоров
- контроль наличия и запаса товара в торговой точке
- работа по возврату денежных средств за поставки
- ведение текущей отчетности
- установка холодильного оборудования 8 единиц

водитель руководителя.

ОАО «Топаз» (Разработка / Производство), Донецк
04.1999 – 10.2011 (12 лет 5 месяцев)

Обязанности:

- Развозка руководителя и других людей по его поручению;
- Контроль технического состояния автомобиля;
- Выполнение работ по обеспечению его безопасной эксплуатации;
- Прохождение технического обслуживания и технического осмотра;
- Поддержание исправности и чистоты автомобиля;
- Выполнение поручений руководителя.

Образование

Донецкий институт железнодорожного транспорта (Донецк)

Специальность: экономический, "менеджмент организаций"
неоконченное высшее, 09.2010 – 08.2014 (3 года 11 месяцев)

Донецкая областная школа радиоэлектроники (Донецк)

Специальность: радиоэлектроники/мастер
средне-специальное, 09.1995 – 05.1999 (3 года 7 месяцев)

Дополнительное образование

- Ицхак Пинтосевич, Действуй! Влияй! Живи! Богатей! Люби! 2018г
- Онлайн тренинг Радислав Гандапас: Система достижения целей ,Самоменеджмент и самомативация, Скрипты и алгоритмы успеха 2018г

Знание языков

Русский - Продвинутый (свободно), Украинский - Продвинутый (свободно), Английский - Ниже среднего

Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: • пользователь ПК и приложений Office

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Профессиональные навыки: • навык работы с торговой командой • навык подбора персонала • навыки ведения переговоров • умение убеждать и слушать
Личные качества: • ответственность • внимательность • настойчивость • пунктуальность • самоорганизованность • коммуникабельность • эмоциональная стабильность • высокая работоспособность • презентабельность

Цель поиска работы, пожелания к месту работы: Занять должность регионального менеджера . Использовать собственные знания для повышения собственного опыта и прибыли компании».