



РЕГИОНАЛЬНЫЙ, ТЕРРИТОРИАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР, МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, 25 000 ГРН.

🔄 26 июля 2021 📍 Город: [Киев](#)

Возраст: 46 лет

Режим работы: полный рабочий день, свободный график работы, удаленная работа

Категории: Издательство, полиграфия, Телекоммуникации и связь

✓ Состою в браке ✓ Готов к командировкам

Опыт работы

Руководитель проекта

Название компании скрыто (Производство печатной, полиграфической продукции), Киев

06.2015 – По настоящее время (8 лет 10 месяцев)

Обязанности:

Дизайн, изготовление этикеток

Разработка и дизайн макетов полиграфической продукции,. Подготовка к печати. Цифровая печать. Прием и обработка заказов, работа с клиентами.

Коммерческий директор, региональный менеджер

Издательский дом «Третья планета», Холдинг ASG (Производство мультимедиа, контента, редакторская деятельность Издательская деятельность Распространение мультимедиа и печатной продукции Производство печатной, полиграфической продукции), Киев

10.2012 – 05.2015 (2 года 7 месяцев)

Обязанности:

Зона ответственности – Украина, Страны СНГ.

Должностные обязанности: Управление службами продаж, маркетинга, закупок, логистики. Администратор сайта компании, ввод новых позиций, контроль поступления и выполнения заказов.

Компания Bauer Media (издательство)

Региональный менеджер по продажам (Производство мультимедиа, контента, редакторская деятельность Издательская деятельность Распространение мультимедиа и печатной продукции Производство печатной, полиграфической продукции), Киев

10.2011 – 08.2012 (10 месяцев)

Обязанности:

Зона ответственности - Киевский и Южный регионы. Запуск дистрибутора по Киеву.

Компания Nestle Украина

Ведущий специалист, FSSM (Продукты питания), Киев

09.2002 – 10.2010 (8 лет)

Обязанности:

Разработка и доведение условий до команды продаж разноплановых акций, направленных на увеличение дистрибуции, продаж, доли рынка, лояльности ТТ к торговой марке. Составление финансовой отчетности, ведение

переговоров на любом уровне, поиск и привлечение новых клиентов, мониторинг рынка.

Достижения - постоянно успешные переговоры с руководством торговых точек о проведении акций для персонала и потребителей в т.точках. Акции по мотивации торгового персонала компании. Своевременная подача документации и отчетов в ЦО.

Образование

Киевский национальный университет пищевых технологий (Киев)

Специальность: Менеджмент организаций

полное высшее, 09.2002 – 05.2008 (5 лет 7 месяцев)

Колледж Бакаляр (Киев)

Специальность: Юридический, Юрист Экономист

средне-специальное, 09.1996 – 06.1997 (9 месяцев)

Знание языков

Английский - Средний