

РЕГИОНАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ КОМПАНИИ, 30 000 ГРН.

↻ 28 ноября
2019

📍 Город: [Днепр](#)

Возраст: 40 лет

Режим работы: полный рабочий день

Категории: Руководство, Сельское хозяйство, агробизнес, Торговля, продажи, закупки

✓ Состою в браке ✓ Есть дети ✓ Готов к командировкам

Описание

Цель

Хочу получить должность регионального представителя в международной компании

Опыт работы

Руководитель представительства

Февраль 2018 – настоящее время

TMC Cancela, Spain (tmccancela_com/ru/)

Производство сельскохозяйственной техники

Непосредственные задачи:

- - популяризация бренда;
- - поиск дилера (телефонные звонки, командировки);
- - дальнейшее сопровождение дилера (телефонные звонки, командировки);
- - обучение персонала дилера;
- - запуск техники в работу;
- - создание и ведение клиентской базы;
- - ведение переговоров;
- - подготовка коммерческих предложений;
- - заключение договоров;
- - ведение документооборота и отчетности;
- - анализ рынка;
- - участие в аграрных выставках, семинарах, конференциях, днях поля на территории Украины и за ее пределами;

Достижения:

- - заключение договоров с потенциальными клиентами;
- - продажи техники дилеру.

Региональный представитель

Ноябрь 2014 – Февраль 2018

Kramp (Grene) LLC (kramp_com)

Оптовые продажи запасных частей к сельскохозяйственной технике, продажа зоотехнического оборудования.

Непосредственные задачи:

- - поиск дистрибьютора (телефонные звонки, командировки);
- - дальнейшее сопровождение дистрибьютора (телефонные звонки, командировки);
- - создание и ведение клиентской базы;
- - ведение переговоров;

- - подготовка коммерческих предложений;
- - заключение договоров;
- - сопровождение сделки;
- - ведение документооборота и отчетности;
- - анализ рынка;
- - участие в аграрных выставках на территории Украины и за границей.

Достижения:

- - заключение договоров с потенциальными клиентами;
- - перевыполнения плана продаж.

Региональный представитель

Октябрь 2007 - Июнь 2014

Ас-Терра ООО (ac-terra_com)

Активные продажи сельскохозяйственной техники New Holland, Case IH, KUHN, RAbe, Moresil, Flexi Coil.

Непосредственные задачи:

- - активные продажи (телефонные звонки, командировки);
- - создание и ведение клиентской базы;
- - ведение переговоров;
- - подготовка коммерческих предложений;
- - заключение договоров;
- - сопровождение сделки;
- - ведение документооборота и отчетности;
- - анализ рынка;
- - организация и проведение демопоказов и соревнований сельхозтехники;

Достижения:

- - перевыполнения плана (ежегодно);
- - заключение договоров на поставку техники (единичные продажи);
- - заключение договоров на поставку техники с рядом агрохолдингов Украины.

Менеджер по закупкам

март 2007 - сентябрь 2007

Днепропетровский комбайновый завод

Производство сельскохозяйственной техники

Непосредственные задачи:

- - закупка материалов и оборудования для производственных потребностей предприятия (материально техническое снабжение).

Менеджер по продажам

июнь 2006 - март 2007

Днепропетровский комбайновый завод

Производство сельскохозяйственной техники

Непосредственные задачи:

- - продажа строительных материалов (Опт, розница).

Образование

2001 – 2006 Приднепровская государственная академия строительства и архитектуры.

Строительные машины и оборудование, механический факультет (специалист).

Навыки

- - Опыт в агробизнесе (более 10 лет работы в продажах сельхоз техники).
- - Опыт работы по созданию дилерской сети.

- - Организация и участие в выставках.
- - Организация и проведение семинаров, тренингов, дней поля.
- - Опыт публичных выступлений.
- - Опыт продвижения нового товара.
- - Организаторские способности.
- - Готовность к командировкам.
- - Хочу работать и зарабатывать.

Характеристика

Люблю общаться с людьми, больше нравится работа в полях чем работа в офисе, ответственный, быстро обучаемый, грамотная речь, аналитический ум, активная жизненная позиция, инициативный, целеустремленный, пунктуальный.

Языки

Украинский - родной, Русский – свободно, English – intermediate.

Участие в тренингах

2008 – Сельскохозяйственная техника KUHN, Saverne, France

2011 – Сельскохозяйственная техника KUHN, Blanchard, Chateaubriand, France

2015 – Мастер Продаж (Тренинг Центр Жернового) (Львов, Украина)

2018 – Сельскохозяйственная техника TMC Cancela, TORDOIA A Coruna, Spain

Общая информация

- - Женат;
- - Есть двое детей (7 лет и 2 года);
- - Не курю;
- - Водительское удостоверение (категория B, опыт вождения больше 10 лет);
- - Биометрический паспорт. Виза в EU не требуется;
- - Уверенный пользователь компьютера (MS Office: Word, Excel, Power Point, Outlook).