

★ МЕНЕДЖЕР ЗІ ЗБУТУ, 17 000 ГРН.

🔄 14 февраля
2020

📍 Город: [Київ](#)

Возраст: 38 лет

Режим работы: полный рабочий день, удаленная работа, плавающий график работы

Категории: Офисный персонал, Торговля, продажи, закупки

✓ Состою в браке ✓ Есть дети

Опыт работы

фахівець-аналітик з дослідження товарного ринку

ТОВ ТД Профільні технології (Виробник та імпортер штукатурних профілів), Київ
02.2019 – 12.2019 (9 місяців)

Обязанности:

обов'язки:

- Здійснення "холодних" дзвінків з пошуку потенційних клієнтів;
- Консультація споживача з приводу наданого товару;
- Документообіг;
- Аналітика продажів;
- Часткове ціноутворення;
- Планування продажів на місяць
- Логістика.

Досягнення:

60% зробленого обігу це нові та повернуті клієнти (припинили співпрацю більше року)

Керуюча їдальнею

ТОВ Академія Плюс (Громадське харчування), Київ
03.2018 – 10.2018 (7 місяців)

Обязанности:

Організація роботи виробництва та обслуговування відвідувачів, кейтеринг.

- організація та контроль роботи ліній виробництва
- організація та контроль роботи лінії видачі
- організація та контроль роботи з обслуговування
- контроль фінансового обігу
- табельювання працівників та нарахування заробітної плати (18 чол. виробництво, 12 чол. робітники залу, 15 чол. кейтеринг)
- контроль витрат та забезпечення підприємства
- навчання персоналу внутрішньому уставу підприємства

менеджер зі збуту сектору кулінарія-гриль

ТОВ Адвентіс (продажі (супермаркет)), Київ
01.2009 – 10.2013 (4 года 8 місяців)

Обязанности:

Організація та контроль роботи відділу:

- організація роботи ліній виробництва та ліній роздачі;
- планування та аналітика роботи відділу;
- табелювання працівників (31 чол. виробництво, 5 чол бар; 9 чол лінія роздачі),
- ціноутворення,
- планування та контроль з забезпечення відділу обладнанням, супутніми та допоміжними матеріалами,
- опрацювання нових страв,
- прорахунок та організація роботи нових ліній виробництва.

Досягнення:

- підміна та навчання за необхідності працівників з інших посад, відділів (керівник відділу ФРЕШ, менеджери рибного, м'ясного, кондитерського відділів та пекарні);
- підготовка та навчання менеджерів з інших регіонів,
- допомога у відкритті нових торгівельних магазинів

Завідувач виробництва рибного цеху

ТОВ Торгівельний будинок Амстор (продажі (супермаркет)), Донецьк
08.2007 – 10.2009 (2 года 1 місяць)

Обязанности:

Організація та контроль роботи:

- організація роботи ліній виробництва та лінії роздачі
- складання планограмм;
- планування та аналітика роботи відділу;
- табелювання працівників (12 чол.),
- щомісячна інвентаризація,
- замовлення та прийом сировини та товарів для реалізації.

Досягнення:

- відкриття нової торгівельної точки в місті Краматорськ (навчання персоналу внутрішньому статуту підприємства, розробка планограмм тощо)

Образование

[Донецький національний університет економіки та торгівлі ім М. Туган-Барановського \(Донецьк\)](#)

Спеціальність: Технологія харчування, інженер технолог
полное высшее, 09.2002 – 06.2007 (4 года 9 місяців)

Знание языков

Английский - Начальный

Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: Впевнений користувач Microsoft (особливо Excel для зручнішої роботи) Програми з якими працювала SPRUT, 1С