

## Головко Асия

### ★ МЕНЕДЖЕР ПРОЕКТА, 30 000 ГРН.

🔄 5 ноября  
2021

📍 Город: [Киев](#)



Возраст: 44 года

Режим работы: полный рабочий день

Категории: Руководство, Торговля, продажи, закупки, Работа за рубежом

✓ Готова к командировкам

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

#### Опыт работы

##### руководитель проекта

Kompozit (лакокрасочная продукция), Киев  
03.2018 – 03.2020 (2 года )

#### Обязанности:

- Разработка стратегии и внедрение новой ТМ ART Kompozit (краски для художников) на рынки Украины и Европы
- Поиск и подключение клиентов, переговоры, подписание контрактов, создание базы данных
- Маркетинговое исследование рынка и новых тенденций, расширение ассортимента
- Разработка и создание рекламной информации для сайтов и полиграфии
- Участие в различных мероприятиях и социальных проектах, организация и участие в выставках
- Аналитика и прогноз продаж, планирование производства, и запасов на складах
- Поддержание ценовой политики РРЦ на территории Украины.

#### Достижения:

Я организовала и обеспечила продажи в новом для компании сегменте рынка. За пол года подключила основных клиентов на рынке Украины. Разработала и расширила ассортимент продукции. За 1й год вывела продукт на международный рынок при маленьком ассортименте. Организовывала и участвовала в Украинских и Международных выставках. За 2 года работы продукт стал узнаваем и востребован в Украине и на международном рынке.

✓ Есть рекомендации с данного места работы

##### Руководитель оптовых продаж

ScrapMir (товары для творчества), Киев  
01.2015 – 03.2018 (3 года 1 месяц)

#### Обязанности:

- Участие в стратегическом управлении компании, организационное планирование
- Обеспечение продаж оптового направления, управление ассортиментом
- Организация ВЭД компании
- Оптимизация поставок.

#### Достижения:

Увеличила продажи на 100%, расширила штат в 3 раза, повысила эффективность рабочего процесса. Развила в компании экспортные продажи, подключила новых клиентов (20 стран), подписала контракты с новыми дистрибьюторами. Создала структуру работы в компании и эффективно управляла ею.

- ✓ Есть рекомендации с данного места работы

## Руководитель розничных продаж

Santan (комплектующие для отопления и водоснабжения), Киев

09.2014 – 05.2015 (7 месяцев)

### Обязанности:

- Открытие филиала в Киеве, административное управление, организация всех процессов, управление персоналом (15 человек).

### Достижения:

В результате организации, структурирования поставок и работы магазина наладила полноценные продажи, создали базу данных и установили систему скидок.

- ✓ Есть рекомендации с данного места работы

## руководитель розничной сети

ФООП Бородина (розничные продажи фильмы, музыка, компьютерные игры), Киев

04.2009 – 08.2013 (4 года 4 месяца)

### Обязанности:

- Открытие и запуск 3х магазинов с «0», набор команды (17 человек) и развитие продаж. Администрирование всех рабочих процессов.

### Достижения:

Запустила в работу новые магазины, сформировала команды, участвовала в создании сайта, креативного дизайна магазина, и корпоративной культуры. Наполнение, запуск и развитие бизнес проекта, приносящего полноценный доход.

- ✓ Есть рекомендации с данного места работы

## Образование

### Европейский Университет (Одесса)

Специальность: Экономика предприятия

полное высшее, 09.2003 – 05.2009 (5 лет 7 месяцев)

### Дополнительное образование

- Выход на Глобальные рынки (Киевская Могилянская Бизнес Школа) 2019г.
- Эмоциональный Интеллект (BTG) 2018
- Международная Экспортная Академия 2019-2020

## Знание языков

Английский - Выше среднего, Украинский - Профессиональный (эксперт)

## Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: Продвинутый ПК-пользователь (Word, Excel, Power Point, MS Office), 1С, CRM.

Ключевые компетенции: • Опыт запуска и управление проектов с «0» более 15 лет • Вывод продукции на международный рынок (4 года опыта) • Формирование, управление, обучение команды более 15 человек • Аналитика рынка, разработка стратегии, создание концепции, продвижение • Финансовое планирование, продажи. • Организация и участие в украинских и международных выставках.

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Личностная зрелость, высокая ответственность, инициативность. Готовность к длительным командировкам. Природное чувство deadline. Способна оперативно принимать решения в экстренных ситуациях. Хорошо развиты организаторские и коммуникативные способности, умение вести переговоры. Люблю доводить начатое дело до максимального результата. Ценю качество жизни во всех ее сферах. Умею создавать систему, планировать, развивать, внедрять новые идеи и проекты. С удовольствием применю на практике методы управления Scrum. В приоритете для меня постоянное развитие, поэтому с радостью приобрету у вас новые навыки. Чтение книг (30 книг за прошлый год), постоянное развитие (тренинги), путешествие ( в прошлом году посетила 10 стран), спорт (чемпионка мира по ультрамарафону 50км в составе сборной Украины), Скрапбукинг, пишу книгу, изучаю бизнес психологию

Цель поиска работы, пожелания к месту работы: Международная компания, стремящаяся к развитию. Современные методы управления. Эмоционально благоприятная обстановка в коллективе. Перспектива роста и реализация своего потенциала. Честность в договоренностях и достойная оплата.