

# Кисельов Віктор

## ★ МЕНЕДЖЕР З ПРОДАЖУ НЕРУХОМОСТІ, 30 000 ГРН.

🔄 27 мая 2021 📍 Город: [Винница](#)

Возраст: 34 года

Режим работы: полный рабочий день

Категории: Недвижимость и страхование, Офисный персонал

✓ Готов к командировкам

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

### Опыт работы

#### Менеджер з продажу нерухомості

ЖК «Резиденція», ЖК «Рів'єра» (Первинна нерухомість), Винница

07.2015 – 02.2017 (1 год 7 місяців)

#### Обязанности:

Функціонал менеджера відділу продажу новобудови:

- прийом вхідних дзвінків та консультації за телефоном
- консультація існуючої бази клієнтів
- підбір нерухомості: квартира, нежитлове приміщення (гараж, комора), комерційне приміщення
- підбір нерухомості за договором переуступки
- консультація клієнтів в офісі і безпосередньо показ об'єктів нерухомості
- налагодження контактів з керівництвом будівництва та бек-офісом
- робота з оптовими покупцями і VIP-клієнтами, з існуючими клієнтами, з проблемними клієнтами
- формування повного пакету документів для проведення угод
- проведення угод (договір застави, договір ЖБК, договір переуступки)
- контроль оплат, каси відділу продажів
- навчання, атестація, адаптація новачків

#### Менеджер з продажу нерухомості

ЖК «Європейський квартал», ЖК «Клубний дім» (Первинна нерухомість), Винница

03.2015 – 06.2015 (3 місяця)

#### Обязанности:

Функціонал менеджера відділу продажу новобудови:

- прийом вхідних дзвінків та консультації за телефоном
- консультація існуючої бази клієнтів
- підбір нерухомості: квартира, нежитлове приміщення (гараж, комора), комерційне приміщення
- підбір нерухомості за договором переуступки

- консультація клієнтів в офісі і безпосередньо показ об'єктів нерухомості
- налагодження контактів з керівництвом будівництва та бек-офісом
- робота з оптовими покупцями і VIP-клієнтами, з існуючими клієнтами, з проблемними клієнтами
- формування повного пакету документів для проведення угод
- проведення угод (договір застави, договір ЖБК, договір переуступки)
- контроль оплат, каси відділу продажів
- навчання, атестація, адаптація новачків
- досвід відряджень в інші міста, для навчання та адаптації новачків

## Контролер-касир операційного сектору

АТ «Ощадбанк» (Банківська діяльність), Жмеринка  
01.2014 – 03.2015 (1 год 1 місяць)

### Обязанности:

#### Обов'язки:

- прийом комунальних платежів від населення
- видача пенсій
- видача готівкових коштів, за рахунками клієнтів банку
- відкриття карткових рахунків
- навчання, атестація, адаптація новачків
- робота hall-менеджера.

## Менеджер з продажу

ТОВ «Медіатрейд» (Call-centre), Вінниця  
10.2012 – 08.2013 (10 місяців)

### Обязанности:

#### Функціонал оператор Call-centre:

- проведення телефонних переговорів з існуючою і холодною базою клієнтів
- оформлення замовлень
- контроль виконання замовлень

#### У Відсутність супервайзера ісполеніе обов'язків, супервайзера:

- контроль роботи операторів
- підтримка операторів

## Образование

### Вінницький інститут економіки Тернопільського національного економічного університету (Вінниця)

Спеціальность: Фінанси та кредит  
полное высшее, 09.2011 – 06.2012 (9 місяців)

### Відкритий міжнародний університет розвитку людини "Україна" (Вінниця)

Спеціальность: Фінанси та кредит  
неоконченное высшее, 09.2007 – 06.2011 (3 года 9 місяців)

## Дополнительное образование

- Корпоративний бізнес-тренінг "Ефективний продаж нерухомості" (бізнес-тренер Вікторія Березіна)

## **Знание языков**

Русский - Профессиональный (эксперт), Украинский - Профессиональный (эксперт), Польский - Ниже среднего

## **Дополнительная информация**

Знание компьютера, программ: Володіння такими операційними програмами як Windows, програми MS Office (Word, Excel), Internet.

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Можу працювати автономно і в колективі, відповідальний, терплячий, організований, стресостійкий, орієнтований на результат, легко навчаюся, комунікабельний, вмію знаходити спільну мову з клієнтами та колективом. Є успішний досвід навчання персоналу. Без шкідливих звичок, вмію швидко знаходити нестандартні рішення виходу з різних ситуацій.

Цель поиска работы, пожелания к месту работы: Знайти високооплачувану роботу з можливістю кар'єрного росту.