

Прохода Виталий



РЕГІОНАЛЬНИЙ МЕНЕДЖЕР.ТЕРИТОРІАЛЬНИЙ МЕНЕДЖЕР



сентября

Город: [Одесса](#)

Возраст: 40 лет

Режим работы: полный рабочий день

Категории: Производство, Руководство, Торговля, продажи, закупки

✓ Состою в браке ✓ Есть дети ✓ Готов к командировкам

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Опыт работы

Регіональний менеджер

ТОВ "НЬЮТОН-ПРОМСЕРВІС (Хімічна промисловість.Виробництво), Одеса

09.2020 – 07.2025 (4 года 9 месяцев)

Обязанности:

Менеджер по продажам в Одесской, Николаевской, Херсонской, Кировоградской и Черкасской областях.

- - Ключевые сферы деятельности:
 - Управление продажами продукции компании в закрепленной местности.
 - Активное развитие клиентской базы: поиск новых партнеров и поддержка существующих.
 - Проведение коммерческих переговоров с дистрибьюторами, застройщиками, инвесторами, конструкторами и т.Д. об обратной связи от клиентов.
 - Аналитика и планирование:
 - Разработка и выполнение годового плана продаж.
 - Анализ динамики отгрузок и выявление тенденций на рынке.
 - Подготовка отчетности согласно корпоративным регламентам.
 - Мониторинг рынка: анализ конкурентов; поиск вероятных клиентов.
 - Обеспечение процесса продаж:
 - Проведение учений, презентаций и семинаров для клиентов.
 - Информирование клиентов об изменениях в прайс-листах, ассортименте, акциях, сроках поставки.
 - Полное сопровождение сделок: согласование цен, логистики, условий доставки. Передача заказов в отдел продаж и контроль их выполнения.
 - Участие в запуске новых проектов и инициатив.
 - Административные функции:
 - CRM-базы: актуализация информации о клиентах и истории взаимодействия.
 - Контроль отгрузок и дебиторской задолженности.

✓ Есть рекомендации с данного места работы

Супервайзер

Смилянський (Торговля, продаж, закупки), Одеса

01.2015 – 05.2020 (5 лет 3 месяца)

Обязанности:

Обязанности: Формирование команды торговых представителей(5 человек)

Обучение торговых представителей

Постановка целей и задач Т.П.

Контроль за работой Т.П.

Контроль дебиторской задолженности

Контроль представленности в Т.Т.

Контроль стандартов компании

Анализ рынка

Проведение регулярных собраний.

Составление ежедневной отчетности

✓ Есть рекомендации с данного места работы

Торговый представитель

Олимпия (Торговля, продажи, закупки), Одесса

02.2014 – 01.2015 (11 месяцев)

Обязанности:

Контроль дебиторской задолженности

Контроль представленности в Т.Т.

Контроль стандартов компании

работа с существующей базой клиентов

поиск новых торговых точек

увеличение клиентской базы

✓ Есть рекомендации с данного места работы

Торговый представитель

ООО Империя (Торговля, продажи, закупки), Одесса

01.2009 – 02.2014 (5 лет 1 месяц)

Обязанности:

контроль дебиторской задолженности

работа с существующей базой клиентов

поиск новых торговых точек

, увеличение клиентской базы

, выставление и достижение точечных задач

, работа с ключевыми клиентами

, заключение договоров

✓ Есть рекомендации с данного места работы

Торговый представитель

Грей-ЮГ (Торговля, продажи, закупки), Одесса

02.2006 – 02.2009 (3 года)

Обязанности:

контроль дебиторской задолженности, поиск новых торговых точек, увеличение клиентской базы

Образование

[Гидромет \(Одесса\)](#)

Специальность: Таможенный контроль

полное высшее, 09.2003 – 05.2008 (4 года 7 месяцев)

Знание языков

Английский - Средний

Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: microsoft Office.Exel.Word.1C