РЕГИОНАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ, РЕГИОНАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР, 15 000 ГРН.

13 августа 2020 Город: Николаев

Возраст: 54 года
Режим работы: полный рабочий день
Категории: Торговля, продажи, закупки

✔ Состою в браке ✔ Есть дети ✔ Готов к командировкам

Опыт работы

менеджер по закупкам

ТОВ «Агрозернохолдинг» (оптовая и розничная торговля), Николаев
09.2017 – 04.2020 (2 года 7 месяцев)

Обязанности:

- работа по формированию базы данных клиентов «с ноля»

- подбор и обучение вновь принятых на работу менеджеров основы работы с клиентами, организация рабочего времени, оптимизация рабочего времени

- составление коммерческих предложений, с учетом различных ситуаций и объёмов обрабатываемых площадей

- анализ деятельности предприятия с целью увеличения закупок

- прямые переговоры с клиентами

- подготовка отчетов ежедневных, ежемесячных и годовых (своих и отдел сбыта)

- сопровождение бухгалтерской документации

- ведение документооборота

- отслеживание и проведение бесед по погашению задолженности клиентами

менеджер по продажам

ООО ТД «Биозавод»- ООО компания «Бионик» (оптовая и розничная торговля), Николаев
02.2014 – 08.2017 (3 года 6 месяцев)

Обязанности:

- работа по формированию базы данных клиентов «с ноля», на сегодня составляет 6500 фермерских хозяйств (холодные звонки), из них 3700 фермеров в стадии общения порядка 1600 хозяйств, которым реализовывалась продукция, 800 клиентов пользуются моими услугами на протяжении 2-4 лет

- подбор и обучение вновь принятых на работу менеджеров основы работы с

клиентами, организация рабочего времени, оптимизация рабочего времени

(подготовлено 8 менеджеров)

- подготовка обучающего и раздаточного материала, разработка схем работы

препаратами, совместимость и противопоказания, особенности работы, сроки

работы по фазам развития растения

- составление коммерческих предложений, с учетом различных ситуаций и объёмов

обрабатываемых площадей

- анализ деятельности предприятия с целью увеличения продаж, личные продажи

составляли 20-25% от общего объёма продаж предприятия, 6-8 тыс. га

обрабатываемых земель (количество менеджеров варьировалось от 6 до 10 человек)

- прямые переговоры с клиентами

- подготовка отчетов ежедневных, ежемесячных и годовых (своих и отдел сбыта)

- сопровождение бухгалтерской документации

- ведение документооборота

- отслеживание и проведение бесед по погашению задолженности клиентами

- телефонные консультации по конкретно возникающим ситуациям

Образование

киевская Академия Внутренних Дел Украины (Киев)

Специальность: Правоведение, юрист

полное высшее, 09.1994 – 05.1999 (4 года 7 месяцев)

Дополнительное образование

• Высшие командные курсы Киевская Академия Внутренних Дел Украины

Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: • Windows, MS Office, Internet- опытный пользователь • знание программ 1С, Excel,Word,Pait, почтовые программы

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: • Пенсионер МВД Украины с 12.12.2005 г. (начальник отделения участковых инспекторов милиции, майор милиции), имеется водительские удостоверение категории А, В, С - Высокие коммуникативные и организаторские способности; - Аналитический склад ума; - Нацеленность на результат