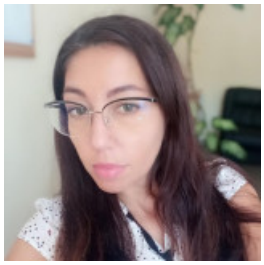
Накашидзе Марина



МЕНЕДЖЕР, 20 000 ГРН.

15 сентября 2020

Город: Днепр

Возраст: 42 года

Режим работы: полный рабочий день, свободный график работы, удаленная работа

Категории: Офисный персонал

✔ Готова к командировкам

Войдите или зарегистрируйтесь на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Описание

Опыт работы менеджер по продажам.

с 02.2019 по 09.2019 (7 месяцев)
TNT Ukraine LLC, Дніпро (логистика)

Поиск новых клиентов, заключение договоров, сопровождение и консультация постоянных заказчиков, поиск подходящего сервиса для клиента, выявление потребности, контроль доставки груза по месту назначения. Ответственность за две территории Днепр и регионы.

Начальник отдела продаж.

с 02.2017 по 01.2018 (11 месяцев)
ЧАО "Датагруп" (Телекоммуникации / Связь), Днепр (телекоммуникации)

Обязанности: поиск клиентов, заключение договоров, обслуживание существующих клиентов, контроль продаж группы, обучение сотрудников, установление задач и планов, контроль сроков выполнения, отчеты еженедельные и ежедневные о проделанной работе, встречи и переговоры с клиентами, контроль строительства, новые проекты и их внедрение в работу.
Достижения:

Увеличение подключенных клиентов, увеличение клиентской базы, расширение и развитие сети Интернета, удержание клиентов.

Руководитель отдела продаж.

с 09.2015 по 02.2017 (1 год 5 месяцев)
ООО Дабл-Ю Нет Украина, Дніпро (телекоммуникации)

Организация работы в группе продаж г. Львов, активный поиск корпоративных клиентов во Львове и на всей территории Украины, решение административных вопросов, подписание Договоров и встречи с клиентами, ведение клиентской базы в CRM, контроль технических решений и сроки подключения, анализ и мониторинг конкурентов, поиск информации о клиентах, планирование рабочего дня и анализ выполнения плана, отчеты еженедельные о проделанной работе, планирование расширения и строительства сети по новым адресам, разработка скриптов.

Увеличение продаж, удержание клиентов и сервис, внимание к каждому клиенту.

Образование: НМеТАУ

Технология машиностроения, Дніпро
Высшее, с 09.2005 по 07.2011 (5 лет 10 месяцев)

Инженер металлорежущих станков

Дополнительное образование.

- Технология продаж 2017, тренер Антон Моргуненко (2017. неделя)
- Основы продаж, Пивоваров (2019)

Профессиональные и другие навыки.

Навыки работы с компьютером
Программы пакета MS Office,1c, Excel, Internet, Outlook, программы для обеспечения работы CRM. Умение работать с офисной техникой, быстрое обучение новых программ.

Знание языков

- Английский — средний
- Украинский — свободно

Дополнительная информация.

Увеличение клиентской базы (холодные звонки), расширение и развитие существующих клиентов, удержание клиентов.
Навыки делового общения (а также деловая переписка, индивидуальный подход к каждому клиенту), ответственность, стрессоустойчивость, организованность.