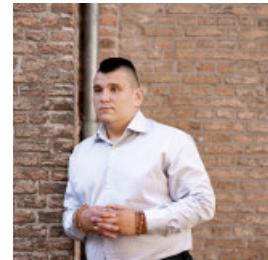


# Kushnir David

## ★ ЭКСПОРТ-МЕНЕДЖЕР, 30 000 ГРН.

⌚ 22 сентября  
2020

📍 Город: [Киев](#)



Возраст: 30 лет

Режим работы: полный рабочий день, свободный график работы, удаленная работа

Категории: Логистика, доставка, склад, Офисный персонал, Торговля, продажи, закупки

✓ Готов к командировкам

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

### Опыт работы

#### Procurement manager

Jeroen Sculpture Supplies LTD (Международная Торговля), Rotterdam

03.2020 – 08.2020 (5 месяцев)

#### Обязанности:

Находить на международных рынках материалы для создания скульптур (камни разных пород). Выкупать данные материалы, организовывать, оформлять и контролировать их доставку в Голландию в целостном виде. Решать таможенные вопросы, связанные с товаром. Помощь в написании отчетов по налоговым вычетам.

Выкупил и доставил в Роттердам более 30 камней разных пород, повысив в 2 раза количество доставляемых и продающихся материалов.

Причина ухода: собственник переезжает и продает компанию.

✓ Есть рекомендации с данного места работы

#### стажер

World Leader Solutions (Management consulting ), Shanghai

01.2018 – 06.2018 (5 месяцев)

#### Обязанности:

Написание экспортных планов по вхождению на Китайский рынок для международных компаний. Анализ китайских рынков. Разработка коммерческого образовательного проекта и создание промоушена и маркетинга для него. Разработка идей, Организация работы, organization of brainstorming. Управление персоналом.

Каждый день работы в этой компании был достижением. Ушел по окончании срока практики и визы.

✓ Есть рекомендации с данного места работы

#### Стажер

Positive Travels (Туризм), Rotterdam

02.2016 – 07.2016 (4 месяца)

#### Обязанности:

Написание налоговых отчетов для компании. Написание программ спиритуальных туров в Азию. Написание программ приключенческих туров в Россию. Анализ посещаемости сайтов компаний. Помощь в организации офисной рутины компании. Дистанционная работа. Аналитика продаж товаров отдельным этническим группам в

Голландии.

- ✓ Есть рекомендации с данного места работы

## Airbnb guesthouse manager

Airbnb (гостиничный бизнес, сдача недвижимости), Rotterdam

03.2015 – 10.2020 (5 лет 7 месяцев)

### Обязанности:

Полное управление и поддержание мини-отеля. Организация работы гостевого дома на 6 комнат. Сдача их в аренду через Airbnb посуточно для международных туристов. Дизайн и оформление дома, клининг дома, поддержание технического состояния дома, мелкий ремонт, правовое обеспечение, уплата налогов, поддержание сада. Прием и коммуникация с международными гостями, разрешение проблем и конфликтов. Коммуникация и разрешение конфликтов с Airbnb. Финансовый менеджмент компании. Работаю до сих пор.

- ✓ Есть рекомендации с данного места работы

## Образование

### Rotterdam University of Applied Sciences

Специальность: Trade Management for Asian region

полное высшее, 09.2014 – 09.2019 (5 лет )

, –

неоконченное высшее, –

## Дополнительное образование

- Китайский язык HSK 4, 2020
- Китайский язык в Шанхайском университете SUIBE 2017
- Тренинг по международной торговле в Шанхайском университете SUIBE 2017

## Знание языков

Английский - Продвинутый (свободно), Китайский - Средний

Дополнительно: Свободно говорю по-английски, получал международный бакалавриат в Голландии (Роттердам). Имею средний китайский, готовлюсь сдать экзамен HSK 5 в 2021 году.

## Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: Все базовые программы MS Office. Так же SPSS и I-mindmaps.

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Рейки, Фитнес, Бег, Сноубординг, Единоборства, Общая и прикладная психология, велоспорт, CS:GO, Практика Буддизма школы Карма Кагью. Умею устанавливать доверительный контакт с людьми, проводить психотерапию. Имею талант к преподаванию национальных культур и языков а так же в принципе к объяснению. Умею распознавать и разрешать конфликты. Легко обучаем и еще более легко учу других. Цель поиска работы, пожелания к месту работы: Хочу Переехать в Киев (по личным обстоятельствам). Желательно, чтобы компания и ее деятельность была ориентирована на международные рынки. Еще лучше, если компания взаимодействует с Китаем, Россией или Голландией, это увеличит мое преимущество как сотруд