

Сварник Іван

TRADE / BRAND MARKETING MANAGER, 55 000 ГРН.

🔄 10 января
2022

📍 Город: [Київ](#)



Возраст: 41 год

Режим работы: полный рабочий день

Категории: Реклама, маркетинг, PR

✓ Состою в браке

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Описание

Досвід роботи:

03/21-11/21

ТОВ «Фарби колорит», Трейд-маркетинг менеджер

Обов'язки:

Стратегія; розвиток; категоризація; продукт; сервіс; навчання; дистрибуція; збільшення цінності; креатив/дизайн; партнерство; оптимізація; автоматизація.

Досягнення:

5 маркетинг програм; запуск 3х продуктів та 3 підпродуктів; категоризація ринку; старт 50 партнерських програм; перехід на нові системи управління та обліку

09/15 – 05/20

ТОВ «POS Media Ukraine», начальник BTL/New business відділу

Київ

Обов'язки:

Стратегії розвитку; Координація роботи; Ведення переговорів та контракування; Систематизація процесів; Продажі; Розвиток нових каналів та інструментів, New business.

Досягнення:

Понад 250 річних проектів; Щорічних приріст; Реалізовані проекти направлені на партнерів / клієнтів / кінцевих споживачів; Інтегровані проекти з залученням 5 каналів комунікації; Інноваційні та нетипові рішення.

03/14 – 06/15

ТОВ «Чейл Юкрейн», Менеджер з обслуговування клієнтів

Київ

Обов'язки:

Створення, супровід та підтримка активностей **Samsung** в Україні: Презентації/Пропозиції; Бюджетування та таймінг; Робота з підрядниками; Звітність; Аудит; Оптимізація робочих процесів; Навчання персоналу; Документообіг; Забезпечення процедури роботи.

Досягнення:

Робота з усіма відділами SEUC на українському ринку; Виведення на ринок понад 35 продуктів. Проактивні проекти, понад 30. Ведення бренду в кризовий період. Річні та разові проекти, понад 60

02/12 – 02/14

“Парадігм”, Менеджер з обслуговування клієнтів

Київ

Обов'язки:

Супровід та підтримка активностей **Samsung**, Shell; Презентації/Пропозиції; Бюджетування та таймінг; Організація та контроль проведення активностей; Робота з підрядниками; Звітність; Аудит; Автоматизація системи контролю роботи; Оптимізація робочих процесів; Навчання персоналу.

Досягнення:

Збільшення продаж; Впровадження нестандартних видів комунікації зі споживачем; Залучення інноваційних інструментів комунікацій; Створення стратегії позиціонування та діалогу зі споживачем; Збільшення покриття; Річні та разові проекти, понад 150.

11/10 – 02/12

“All Motion”, Менеджер з обслуговування клієнтів

Київ

Обов'язки:

Робота з існуючими та залучення нових клієнтів рекламного агентства; Презентації/Пропозиції; Бюджетування та таймінг; Організація та контроль проведення активностей; Робота з підрядниками; Звітність; Навчання персоналу.

Досягнення:**Проведено проекти:**

I am techno, Kyiv, Kharkiv, Global Gathering – JTI;

Маркетингові дослідження – Intelcom;

Конференція, Тренінги – HP;

Trophy tour UEFA, Ребрендинг, Кетеринг – UniCredit.

01/08 – 11/09

«Еліт», Директор з обслуговування клієнтів

Київ

Обов'язки:

Пошук та обслуговування клієнтів; Аналіз ринку; Розробка та реалізація проектів; Організація та контроль BTL, ATL активностей; Робота з підрядниками; Звітність; Навчання персоналу.

Досягнення:

Підписані контракти: Coca-cola, IDS group, Alliance, Swedbank, Euroleasing, UIA.

Проектні роботи: Приват Банк, Erste Bank, Банк Форум та ін.

02/06 – 11/07

«Grey Worldwide», менеджер по обслуговуванні клієнтів

Київ

Обов'язки:

Створення, супровід та підтримка активностей ВАТ в Україні: Розробка річного плану просування брендів; Бюджетування.

Досягнення:

Запуск нових продуктів, іміджеві та трейд проекти ВАТ.

Перезапуск KENT. 37 регіонів, роздріб та HoReCa канал, 10 тижнів (Тізер, Ревілер, Фоллоу-ап), 120К контактів.

Навчання:**2005 – 2010**

Львівський Національний Університет, "Психологія", заочно

2000 – 2006

Львівський Національний Медичний Університет "Лікувальна справа"

1998 – 2000

Медичний ліцей

Навики комп'ютера

Досвідчений споживач. Microsoft office, I-net, Outlook, 1С

Мови

Англійська – вільно (1,5 роки навчання в Лондоні); Польська – вільно; Російська – вільно.

Рекомендації

Сергій Бедричук, «Аспірин», власник, (067) 461 73 73

Ольга Шилан, «Парадігм», директор, (067) 245 64 46

Іван Кузан, « POS Media », директор департаменту, (067) 340 07 34