

ДИРЕКТОР, 55 000 ГРН.

🔄 13 октября 2020 📍 Город: [Киев](#)

Возраст: 45 лет

Режим работы: полный рабочий день

Категории: Руководство, Торговля, продажи, закупки, Работа за рубежом

✓ Готов к командировкам

Описание

Бондаренко Дмитрий Александрович

Возраст: 40 лет.

г. Киев (готов к переезду)

Квалификация

14-летний опыт работы в продажах. Из них более 12 лет успешного опыта ВЭД - поиск новых партнеров, переговоры, налаживание взаимовыгодного сотрудничества. Имею успешный опыт создания и развития бизнеса с «нуля». Опыт работы на руководящих должностях более 10 лет.

Цель

Получение должности директора предприятия, коммерческого директора, директора по продажам, директор филиала.

Опыт работы

08.2014 – по настоящее время

Директор. ЧП «Вольтер-киев», г. Киев.

Специализация фирмы:

Производство, ремонт и техническое обслуживание электротехнического оборудования (стабилизаторы напряжение, UPS).

Основные обязанности:

организация и контроль бесперебойной работы предприятия;

взаимодействие с государственными структурами;

составление стратегических и текущих планов предприятия;

контроль выполнения договорных обязательств по поставляемой продукции/услугам;

- ВЭД (поиск партнёров, переговоры (Китай, Тайвань, Индия, Европа), составление контрактов, обеспечение бесперебойной работы).

Штат компании: 150 человек.

Результаты деятельности:

Наладил работу с зарубежными партнерами напрямую, за счет чего сократил расходы компании.

Мотив увольнения: отсутствие перспективы развития.

02.2010 – 07.2014

Генеральный директор (учредитель). ооо «орион пласт», г. Донецк.

Специализация фирмы:

Производство и продажа экструзионного оборудования, торговля полимерным сырьем и изделиями из полимеров.

Основные обязанности:

- руководство финансовой и хозяйственной деятельностью предприятия;
- руководство всеми службами предприятия;
- составление стратегических и текущих планов предприятия;

организация и контроль бесперебойной работы предприятия;

- взаимодействие с государственными структурами;
- ответственность за выполнение договорных обязательств по поставляемой продукции/услугам;

Штат компании: 15 человек.

Мотив увольнения: Остановка деятельности компании в виду политических событий.

07.2009 - 01.2010

Коммерческий директор (учредитель). ООО «кристалл пласт», г. Донецк

Специализация фирмы:

Производство и продажа экструзионного оборудования, торговля полимерным сырьем и изделиями из полимеров.

Основные обязанности:

- улучшение сервиса и качества поставляемой продукции;
- увеличение объёма продаж;
- планирование и повышение прибыли предприятия;
- руководство административно-хозяйственной деятельностью предприятия;
- ведение координационной и финансовой работы;
- переговоры, заключение договоров по хозяйственным и финансовым сделкам, контроль выполнения договорных обязательств;
- участие в выставках по рекламе и реализации продукции.

Штат компании: 15 чел.

Мотив увольнения: продажа компании.

11.2008 – 07.2009

Менеджер по вэд 1-й категории. ооо « дак-скиф», г. Донецк

ООО «Дак», г. Донецк

07.2006 – 10.2008

Менеджер по вэд 1-й категории.

09.2005 – 07.2006

специалист по методам расширения рынка сбыта.

11.2002 – 11.2004

экономист коммерческого отдела. аоздптп «донбасс».г. Донецк

Образование

1998 - 2002

Донецкий Национальный Технический Университет. Экономика предприятия.

РЕКОМЕНДАЦИИ

Предоставлю по требованию.

Личные Данные

Дата рождения 19 февраля 1980 г. Холост, детей нет.

Дополнительная информация

водительские права категории "В", стаж вождения – 21 год;

английский язык – Pre-Intermediate;

наличие биометрического загранпаспорта;

владею основами современного менеджмента и применяю их на практике;

готов к переезду в другой город или страну.