

РУКОВОДИТЕЛЬ В ЛОГИСТИКЕ, ЗАКУПКАХ, НАЧАЛЬНИК

↻ 10 ноября
2021

📍 Город: [Киев](#)

Возраст: 40 лет

Режим работы: полный рабочий день, свободный график работы, удаленная работа

Категории: Логистика, доставка, склад, Руководство, Сельское хозяйство, агробизнес

✓ Готов к командировкам

Описание

Телефон: +38 (095) 027-88-78

Профессионал с подтвержденным эффективным управленческим опытом в области международной торговли/продажах/закупках, логистики экспорта/импорта, комплексных цепей поставок (все виды транспорта, перевозка сыпучих грузов / контейнеров), мероприятий по совершенствованию/сокращению затрат.

Переговоры/претензионная работа являются сильными сторонами.

Основой являются фундаментальное понимание требований бизнеса и правовых аспектов в сфере торговли и логистики

ОПЫТ РАБОТЫ:

01.2020 – настоящее время

Консалтинг, аудит, аутсорс услуги в закупках, продажах, организации поставок сырья и продукции (насыпью, наливом, в контейнерах, тарно-штучных), включая **логистические** (авто/жд/морские/речные перевозки) и др. операции и их оптимизацию.

Некоторые из достижений:

- аудит и оптимизация операционной деятельности **крупнейшей** в мире компании-производителя/экспортера нишевой металлопродукции с **эффектом экономии более \$20,0 млн.** по результатам завершения проекта;

- на аутсорс условиях организация **первой в крупном агрохолдинге** поставки на длинном базисе **60 тыс.т зерновых** на Средний Восток с **эффектом экономии более \$6,0/mt**

Трейдинговые компании

07.2019 – 07.2020

Директор по закупке, продажам и логистике/Коммерческий директор

Более 500 тыс. тонн навалочных зерновых грузов на CIF/CFR более, чем 70 партиями (флотом дедвейтом 2–40 тыс.т), с начала формирования лотов до окончательного исполнения контрактов, с операционным эффектом более 30% общей прибыли от трейдинга в торговом сезоне 2019-2020 гг.

- закупка товара (более 10 региональных представительств);

- продажа товара (CPT/FOB/CFR/CIF);

- организация более 70 морских поставок CFR/CIF зерновой продукции на экспорт навалом (лоты от 2 до 35 тыс.т), включая авто, жд, морскую и речную перевозку;

- стратегическая и операционная работа с перегрузочными терминалами в морских портах и речных порто-пунктах;

- организация работы сопутствующих операций (страхование, экспедирование, агентирование, фумигация, сюрвей, контролирующие органы).

Некоторые из достижений в 2019-2020 сезоне продаж:

- 1. Получена **операционная экономия более 30% (более \$1,0 млн)** от общей прибыли по результатам сезона 2019-2020;
- 2. Сокращение затрат на страхование в **2-3 раза** – эффект **более \$70k**;
- 3. В **три раза** снижены затраты на ТОП-сюрвейера (**экономия \$75k**);
- 4. Реализовано мероприятие по сокращению затрат на экспедирование одного из портовых терминалов в **15 раз (экономия \$67k)**;
- 5. Достигнут эффект от снижения затрат на фумигацию **более \$25k**

Агрохолдинг

12.2015 – 07.2019

Закупки, продажи, логистика, инвест-проекты

- разработка стратегии и контроль закупок (товар, энерго, горюче-смазочные материалы, средства защиты и удобрения, оборудование/механизмы и запчасти, общепроизводственные);

- продажа товара на длинных базисах поставки;

- организация авто, ЖД, морских перевозок при поставках FOB/CFR/CIF/CPT зерновой и иной продукции навалом, наливом, в контейнерах (лоты до 60 тыс.т);

- строительство/эксплуатация элеваторов, разработка инвестиционных проектов, бизнес-планирование

Некоторые из достижений:

- 1. Достигнуто удлинение базиса поставки при продаже товара (**доп. прибыль +\$4,7/mt**) и произведена оптимизация контейнерных перевозок (**снижение затрат на \$5,5/mt**);
- 2. **Впервые** в компании организованы поставки товара навалом и в контейнерах **на базисе CIF/CFR**;
- 3. Проект по закупке дизтоплива для последующей продажи - эффект **более \$700k**;
- 4. Проект по привлечению наемных хранилищ для форвардной закупки дизтоплива – экономия **более \$760k**

Холдинг

01.2013 – 07.2015

Продажи, логистика, аудит

- аудит бизнес-процессов и транспортной функции компании (украинские и зарубежные активы компании в Италии, Англии, США, Болгарии и России);

- оптимизация продаж и логистических затрат (наземный и морской транспорт), разработка альтернативных цепей поставки товара

Транспортно-экспедиторские компании

06.2008 – 01.2013

Заместитель Генерального директора

- организация транспортно-экспедиторской деятельности компаний

ОБРАЗОВАНИЕ:

2001 – 2007

Одесская национальная морская академия

Магистр судовождения

2007 – 2012

МГУ

Специалист права

Языки:

Английский – advanced/fluent (свободно)

Русский - родной

Украинский - родной

Дополнительная информация:

- водительское удостоверение категории В