

Крикун Ирина

MARKETING MANAGER, PROJECT MANAGER, КАМ

🔄 3 декабря 2020 📍 Город: [Киев](#)



Возраст: 47 лет

Режим работы: полный рабочий день, удаленная работа, частичная занятость

Категории: Издательство, полиграфия, Реклама, маркетинг, PR, Торговля, продажи, закупки

✓ Есть дети

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Описание

Професійні навички

- Успішний Project Manager, Product Marketing, КАМ - досвід більше 15 років.
- P&L management
- CRM
- Вміння працювати з великим об'ємом даних.
- Великий досвід організації та проведення тренінгів, семінарів, виставок
- Професійне проведення переговорів на найвищому рівні. Прекрасні комунікативні навички, знання психології ділового спілкування.

Освіта

1995 – 2000

Київський Національний Лінгвістичний Університет

Факультет: Менеджмент організацій невинробничої сфери

Спеціальність: Економіст-менеджер зі знанням англійської на німецької мов

2014

НПУ імені Драгоманова

Інститут перепідготовки та підвищення кваліфікації

Курс: Основи підприємницької діяльності

Професійний досвід

2017 липень – дотепер

Рекламна агенція ТОВ “Компанія “Гутенберг”

Менеджер зі збуту рекламних послуг

- Координація проектів замовників
- CRM

2017 березень - липень

ІТ Маркетингова агенція “Time to site”

IT Marketing Manager

- Пошук замовників та попередня аналітика ефективності їх онлайн бізнесу
- Розробка та презентація комерційних пропозицій
- Координація процесу виконання проектів

2016 серпень – 2017 березень

“TORI-EXPO” Ltd.

Project Manager

- Пошук клієнтів для забудови виставкових стендів в Україні та Європі
- CRM та супровід проектів (повний цикл: від отримання ТЗ до закінчення виставки)
- Створення облікових таблиць для контролю стану проектів (поточний стан, перспективи довгострокове планування)

2016 квітень – червень

ВаVuBoo (товари для дітей)

Керівник відділу гуртових продажів

- Стратегічне планування розвитку відділу
- Вивчення ринку, аналітика, планування

2015 Травень-Липень

Nyxtrade (біржова торгівля) → Fidem Trade

Керівник відділу міжнародних продажів (початок проекту)

Створення бізнес плану для роботи відділу

Копірайт, рерайт

2015 Лютий-Травень

Менеджер з продажів

Продажі через «холодні» дзвінки

2014 – 2-4 години на тиждень

Центр розвитку особистості „Зона росту“

Арт терапевт

- Створення плану занять
- Проведення тренінгів, спостереження

2013 – 2014

Philips Ukraine LLC

KAM L&E

Управління продажами – основні роздрібні мережі

(Метро, Фокстрот, Комфі, Эльдорадо, Технополіс)

Планування продажів та рекламних заходів

Створення та управління відділу по роботі з регіональними представниками (навчання, загальне управління, створення стратегії розвитку відділу)

2012

Політична Партія «УДАР»

Менеджер відділу по роботі з об'єднаннями груп громадян

Створення відділу та управління (всі регіони України)

Дослідження видів об'єднань, налагодження контактів, співробітництво з об'єднаннями груп громадян, агітація
2011 – (Серпень – Листопад)

LG Електронікс

Старший менеджер з продажу (пральні машини)

- Управління повним циклом продажів для роздрібних мереж та компаній гуртовими закупівлями
- Планування маркетингових заходів та розподіл рекламного бюджету між роздрібними та гуртовими каналами

2007 – 2011

Panasonic

Менеджер категорії Домашнє Аудіо

Продаж, управління балансом клієнта, стратегічне планування (роздрібні мережі)

Управління процесом ціноутворення (від виробництва до продажу споживачу)

Формування замовлень на виробництво

Key Account Manager

- Продажі, їх повний супровід (основні роздрібні мережі України: Фокстрот, Комфі, Технополіс, Техноярмарок)
- Баланс клієнтів, контроль виплат

Експерт ринку Білорусі (весь асортимент АВ та побутової техніки)

- Створення структури продажів та управління продажами
- Налагодження процедури експорту
- Стратегічне та поточне планування продажів, рекламної та маркетингової активності, створення умов для виконання планів продажів
- Співробітництво з Державним Митним Комітетом Білорусі (підписання меморандуму про взаєморозуміння, виконання умов співробітництва з ДМК)
- Робота з боржниками, повернення боргів

2006 – 2007

Фокстрот (Техніка для дому)

Менеджер категорії Аксесуари (аксесуари для Аудіо-Відео, Фото-Відео, Мобільний Зв'язок)

Управління роботою представників в 24 областях України

Формування портфеля виробників (закупівлі)

Створення асортиментної матриці

Формування планів продажу та розподіл планів в регіонах

2006

Samsung Electronics

Спеціаліст з продуктового маркетингу Аудіо-Відео категорії (Україна, Білорусь, Молдова, Прибалтика, Кавказ)

Формування замовлень на фабрики, співробітництво з заводами-виробниками що до асортименту продукції та характеристик моделей

Створення маркетингових заходів спрямованих на збільшення продажів

Створення та проведення презентацій нової продукції

Пресс релізи, переклад каталогів їх адаптація

2001 – 2006

Корпорація Аладдін:

Координатор заводу зі збирання Аудіо-Відео та побутової техніки

“Весна-Аладдін” в Дніпрі

- Встановлення пріоритетів зборки
- Робота з виробниками, контроль наявності запасних частин, доставки комплектуючих деталей

Керівник відділу статистики

- Контроль та облік товарних залишків в роздрібних магазинах, на складах
- Розподіл товару між відділами роздрібної та гуртової торгівлі, управління пріоритетністю збирання товару на заводі

Менеджер Ні Фі категорії

- Робота з виробниками (закупівля)
- Контроль залишків на складі

Менеджер по імпорту (меблі, освітлення, кухонна техніка)

- Співробітництво (закупівлі) з фабриками що виготовляють меблі, освітлення, посуду (Англія, Франція, Іспанія, Італія, Німеччина, США) – розміщення замовлень, контроль доставки
- Переклад каталогів, написання рекламних брошур
- Підтримка імпорту продукції (надання необхідної інформації до митниці)

2000 – 2001

Державна Податкова Адміністрація України

Перекладач

Лінгвістичний супровід переговорів на рівні голови ДПА України

Збір інформації переклад та адаптація текстів з оподаткування

Іноземні мови:

Англійська – вільно

Німецька – середній рівень

Українська, російська – рідні

Додаткові навички

SAP, 1С, Бітрікс 24, Photoshop, 3Ds Max, Vegas Pro

Посвідчення водія

Особисті якості

Наполегливість, цілеспрямованість, вміння швидко навчатися та адаптуватися, чесність.