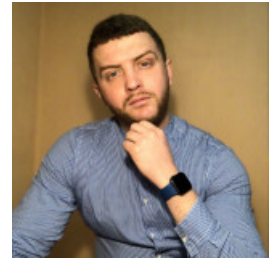


# Андріянов Олександр

## ACCOUNT MANAGER

🔄 2 септєбря  
2024

📍 Город: [Київ](#)



Возраст: 32 года

Режим работы: полный рабочий день, свободный график работы, удаленная работа

Категории: Офисный персонал, Реклама, маркетинг, PR

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

### Описание

#### Андріянов Олександр

Дата народження: 09.08.1992

Регіон: Київ

#### Senior account manager

##### Ціль

- Отримання посади "Senior account manager"
- Подальший професійний розвиток
- Можливість кар'єрного та особистого росту

##### Ключова інформація

- 10 років досвіду роботи у рекламному бізнесі (основні напрямки BTL, Event)
- Проведення BTL-активностей будь-якої складності
- Досвід управління комплексними проектами
- Реалізація масштабних event-заходів
- Організація та проведення конференцій, виставок, тим білдингів, програм лояльності
- Розробка маркетингу міксу для цілей проекту

##### Досвід роботи:

#### Senior account manager

Червень 2021 – Лютий 2022

##### Griffin

###### Менеджмент проектів

- Підготовка проекту (брифінг/дебріфінг);
- Комунікація із клієнтами;
- Організація, контроль та координація проектів;
- Підбір координаторів, персоналу для проекту;
- Контроль за розподілом бюджету;
- Надання звітності;
- Оцінка ефективності проекту та планування подальшої комунікації;

Ключові клієнти: Bayadera, Brown Forman

#### Senior account manager

Грудень 2018 – Квітень 2022

##### Art Marketing

#### Контроль та менеджмент проєктів

- Управління проєктами клієнтів: контроль якості реалізації, адміністрування процесів, контроль завантаження та таймінгів;
- Розробка, презентація та захист пропозицій для клієнтів;
- Розвиток відносин із клієнтами та забезпечення задоволеності роботою агентства;
- Управління командою менеджерів;
- Підготовка стратегії та планування розвитку проєкту;
- Координація роботи всередині проєкт-групи, розподіл завдань між відділами компанії, постановка завдань менеджерам проєкт-групи та контроль за виконанням;

Ключові клієнти: MEIZU, Inter Agro image, Зоопарк 12 місяців

Досягнення: успішне досягнення цілей проєктів, завдяки грамотно підбраному маркетингу міксу та контролю роботи проєктних команд

#### **Account manager**

Квітень 2018 – Грудень 2018

#### **Promotion Technologies**

Менеджмент проєктів.

- Підготовка та проведення презентацій для клієнтів (брифінг/дебріфінг);
- Комунікація із клієнтами;
- Організація, контроль та координація проєктів;
- Підбір та оренда локацій спільно з клієнтом;
- Координація роботи підрядників;
- Контроль за розподілом бюджету;
- Надання аналітичної звітності;
- Оцінка ефективності проєкту та планування подальшої комунікації;

Ключові клієнти: ІТУ, Альфа-Банк, Vodafone, Hasbro, Mondelez

Досягнення: успішна підготовка та реалізація проєктів для компаній клієнта, покращення системи проєктної звітності та спрощення процесу обробки надання даних

#### **Account manager**

#### **3S agency (3s.kiev.ua/)**

Травень 2017 – Лютий 2018

Менеджмент проєктів: .

- Розробка та реалізація рекламних компаній;
- Комунікація із клієнтами;
- Організація, контроль та координація проєктів;
- Контроль реалізації бюджетів, надання звітності;

Івент менеджмент:

- Підбір та оренда локації;
- Координація роботи підрядників;
- Контроль поточних витрат;
- Залучення та робота з підрядниками під конкретний проєкт;
- Контроль за реалізацією завдань на всіх етапах роботи;
- Підготовка проєктної звітності, надання звітів клієнту;

Ключові клієнти: Bayadera, Lifecell, Винфорт

Досягнення: успішна реалізація івент заходів у HoReCa сегменті, що значно оптимізував терміни та бюджет на реалізацію проєктів

#### **Account executive**

#### **Yummy BTL (PR Agency)**

([www.facebook.com/YummyBTL](http://www.facebook.com/YummyBTL))

Серпень 2016 – Лютий 2017

- Проведення зустрічей та переговорів із клієнтами;
- Розрахунок кошторису проєкту, оптимізація бюджету, звітність щодо проєкту, аналіз ефективності проведених етапів проєкту;
- Робота над концепцією та ідеєю проєкту, креатив;
- Залучення та робота з підрядниками;
- Робота зі співпраці з дизайнерами;
- Контроль за реалізацією завдань на всіх етапах роботи;

Ключові клієнти: Cartier, Bvlgari, SAYYA, Dephyleia

Досягнення: успішна реалізація проєктів (Fashion покази, івенти)

#### **Supervisor freelance**

Жовтень 2012 – Липень 2016

S\*event

Проведение проектов для компании Samsung.

- Підбір, навчання та координація персоналу (промоутери, хостес, тех. персонал);
- Комунікація із клієнтом на локації;
- Підготовка звітності;

Play Btl

Проведення різних проектів BTL.

- Підбір, навчання та координація персоналу (промоутери, хостес, тех. персонал);
- Координація підрядників з логістики, виробництва;
- Контроль реалізації проекту;
- Виконання доручень щодо проекту: пошук необхідного реквізиту/підрядників та ін.;

Освіта

Державний університет телекомунікацій

Рік закінчення 2016

Інформаційні мережі зв'язку, інженер зв'язку

Знання

Програми: Word, Excel, PowerPoint, Outlook, Adobe Photoshop, прикладные программы.

Англійська – Pre-Intermediate; Українська – рідна.

Особисті якості

Відповідальність, чесність, висока працездатність, уміння спілкуватися з людьми, орієнтованість на результат, легке навчання.

Інтереси

Плавання, музика (гра на ударних інструментах), тайський бокс, автомобільний спорт, психологія, філософія, література.