

Хайченко Костянтин

МЕНЕДЖЕР ПРОЄКТІВ

🔄 5 августа
2021

📍 Город: [Киев](#)



Возраст: 45 лет

Режим работы: полный рабочий день, удаленная работа

Категории: Офисный персонал, Строительство, архитектура

✓ Состою в браке ✓ Готов к командировкам

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Опыт работы

Менеджер з розвитку бізнесу

KB ENERGY (ВДЕ) (Комплексне будівництво об'єктів відновлюваної енергетики.), Киев
02.2020 – 01.2021 (11 місяців)

Обязанности:

Функціональні завдання та компетенції: дублювалися з попереднього місця роботи.

- Консультування з питань комерційної діяльності та управління;
- Продаж та реалізація проектів у сфері ВДЕ;
- Планування та управління проектами замовника в рамках EPC контракту; - Залучення нових клієнтів і робота з існуючою базою.
- Управління проектами.

Другорядні:

- Організація та розвиток внутрішніх проектів компанії;
- Робота з договорами;
- Збір, дослідження ринку та опрацювання аналітичних матеріалів.
- Ведення звітності за щоденними підсумками;

Менеджер з розвитку бізнесу

KNESS (Відновлювана енергетика (ВДЕ)), Киев
12.2017 – 11.2019 (1 год 11 місяців)

Обязанности:

Функціональні завдання та компетенції:

- Консультування з питань комерційної діяльності та управління;
- Продаж та реалізація проектів у сфері ВДЕ;
- Планування та управління проектами замовника в рамках EPC контракту; - Залучення нових клієнтів і робота з існуючою базою.
- Управління проектами.

Другорядні:

- Організація та розвиток внутрішніх проєктів компанії;
 - Робота з договорами;
 - Збір, дослідження ринку та опрацювання аналітичних матеріалів.
 - Ведення звітності за щоденними підсумками;
-

Досягнення.

Реалізація проєктів у Харківській та Вінницькій області. Реалізація проєктів в 19/2020 році
Загальна сума контрактів : 1 563 511,18 USD

- ✓ Есть рекомендации с данного места работы

Менеджер проєктів

Український Комітет з Кашруту (Сертифікація та виробництво - Kosher), Київ
03.2016 – 06.2017 (1 год 3 місяця)

Обязанности:

Функціональні завдання та компетенції:

- Проведення консультацій, і багато іншого;
 - Економічні розрахунки проєктів і планування реалізації заходів ;
 - Заключення контрактів;
 - Управління циклом проєкту;
 - Залучення нових клієнтів.
 - Створення web сайту організації "Сертифікація кошерності" та іншу медійну діяльність організації в мережі інтернет.
-

Досягнення:

- Підвищив продуктивність відділу продажів, спростив та прискорив ряд організаційних процесів.
- Скоротив час обробки замовлень, внаслідок цього підвищив прибутковість в порівняльній статистиці попереднього року на 48%. - Впровадив нові методики збору інформації; алгоритми роботи з новими клієнтами
- Привернув понад 15 нових клієнтів за менш ніж 12 місяців.

- ✓ Есть рекомендации с данного места работы

Керівник з розвитку

AIWA LLC (Оптово-роздрібна торгівля), Краков
04.2015 – 10.2015 (5 місяців)

Обязанности:

Мета: Організація філії на території Польщі для Компанії Green Foods Product

100% реалізація поставлених перед командою цілей.

- ✓ Есть рекомендации с данного места работы

Керівник відділу продажів

Green Foods Product (Оптово-роздрібна торгівля), Київ
09.2013 – 10.2015 (2 года)

Обязанности:

Мета: Імпорт харчової продукції з подальшою реалізацією в сегменті B2B і B2C.

- ✓ Есть рекомендации с данного места работы

Образование

Колледж Media-tech

Специальность: Сеть и системы связи в корпорациях, web-администратор
средне-специальное, 10.2009 – 10.2010 (1 год)

Відкритий університет економіки і менеджменту

Специальность: Бізнес Інформатика, Специалист электронной коммерции и торгового дела
полное высшее, 10.2004 – 08.2008 (3 года 10 месяцев)

Дополнительное образование

- Shiftup-Маркетинговое агентство. "Создание воронок продаж", 2017.

Знание языков

Русский - Продвинутый (свободно), Украинский - Выше среднего, Иврит - Продвинутый (свободно),
Английский - Средний, Польский - Начальный

Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: IT - сертифікований фахівець

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Мене цікавить - Е-маркетинг, Е-комерція, інновації та впровадження IT рішень у бізнесі. Сучасне управління персоналом, навчання та методики мотивації. Крім бізнесу і навчання, мені подобається займатися спортом, люблю активний відпочинок. Читаю зарубіжну літературу, періодично їжджу за кордон, відвідав понад 7 країн світу в деяких з них жив і працював. Досить часто спілкуюся з початківцями бізнесменами. Допмагаю на стадії планування і розвитку.

Цель поиска работы, пожелания к месту работы: Шукаю складні завдання для вирішення яких потрібна професійні знання і бажання досягнути успіху. Хочу працювати з професіоналами та бути частиною команди, готовий інвестувати особистий час для отримання нових знань. Вмію організувати та мотивувати людей