

Сухряков Дмитрий

★ МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, 25 000 ГРН.

🔄 8 февраля
2021

📍 Город: [Киев](#)

Возраст: 42 года

Режим работы: полный рабочий день

Категории: Офисный персонал, Торговля, продажи, закупки, Туризм и спорт

✓ Состою в браке ✓ Есть дети

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Опыт работы

менеджер по продажам

Кемпингтрэд(ТОВ "Кем-Флайт", ТОВ "Світ Техніки", ТОВ "Теракат" и т.д.) (Производство и реализация товаров для спорта и туризма в оптовый канал, розничные сети, интрнет-канал.), Киев

04.2013 – 02.2021 (7 лет 10 месяцев)

Обязанности:

- работа с уже существующей базой данных интернет-магазинов;
- поиск новых клиентов;
- прием заказов, консультация(при необходимо) и отгрузка товара интернет-магазинам;
- участие в тендерах;
- проведение сверок;
- контроль за своевременной оплатой клиентами;
- проведение встреч и переговоров;
- подготовка и проведение презентаций;
- контроль за размещением товаров на сайтах партнеров(инернет-магазинов);
- отслеживание и контроль РРЦ(рекомендованная розничная цена);
- отчетность руководству за выполненную работу;
- выполнение планов продаж;
- рост продаж в интернет-канале.

✓ Есть рекомендации с данного места работы

менеджер по продажам

ТОВ "Техніка для бізнесу" (Продажа компьютерной техники в оптовый канал и розницу), Киев

02.2011 – 11.2012 (1 год 9 месяцев)

Обязанности:

- выполнение планов пролаж:

-выполнение планов продаж;

-контроль за дебиторской задолженностью;

-поиск новых клиентов;

-работа с уже существующей базой данных интернет-магазинов, стационарных магазинов и реселлеров;

-рост продаж в моем сегменте;

-прием заказов, консультация(при необходимо) и отгрузка товаров;

-проведение встреч и переговоров;

-проведение сверок.

менеджер по продажам

ТОВ "Ете Логістик" (Продажа компьютерных комплектующих в оптовый канал), Киев
09.2010 – 11.2010 (2 месяца)

Обязанности:

-прием заказов и отгрузка товаров;

-проведение встреч и переговоров;

-проведение сверок.

-выполнение планов продаж;

-рост продаж в моем сегменте;

-контроль за дебиторской задолженностью;

-работа с уже существующей базой данных оптовых клиентов и реселлеров;

-поиск новых клиентов;

-командировки.

менеджер по продажам

ТОВ «Версія-Сістемс» (Производство и продажа ПК и компьютерной техники), Киев
08.2007 – 04.2010 (2 года 8 месяцев)

Обязанности:

-участие в формировании линейки ПК, которые производили;

-принятие заказов от клиентов сборки ПК под заказ;

-поиск новых клиентов;

-работа с уже существующей БД;

-выполнение планов продаж;

- консультация и отгрузка товара;

-проведение встреч и переговоров;

-контроль за оплатами от клиентов за товар.

продавец-консультант

ТОВ «Сіті-ком» (Розничная сеть по продаже электроники, бытовой и компьютерной техники и т.д.)), Киев
11.2005 – 07.2007 (1 год 7 месяцев)

Обязанности:

-консультация по товару для посетителей магазина:

-контроль за товаром для посетителей магазина;

-подбор товара согласно запросам клиентов;

-выполнения планов продаж;

-контроль за правильным размещением товара на полках магазина;

-контроль за правильной ценой на витрине;

-переоценка товара;

-пересчет товара.

Образование

Национальный Авиационный Университет (Киев)

Специальность: Факультет компьютерных наук, инженер-программист
полное высшее, 09.2000 – 02.2006 (5 лет 5 месяцев)

Знание языков

Русский - Профессиональный (эксперт), Украинский - Продвинутый (свободно), Английский - Ниже среднего

Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: -уверенный пользователь 1С; -умение работать с пакетом MS Office; -знание, как работать в интернете и там находить необходимую информацию; -умение работать с различными мессенджерами.
Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Обладаю 13-тилетним опытом продаж. Я ответственный человек, несу лично ответственность за свою работу. Люблю и могу эффективно работать и достигать поставленных целей и результатов. Умею правильно расставлять приоритеты и работать с максимальной отдачей. Умею работать в команде, ценю и уважаю чужое мнение, адекватно реагирую на критику. В работе обращаю внимание на детали. Быстро учусь, открыт к новым знаниям и информации. Коммуникабельный, умею строить профессиональные отношения с людьми.

Цель поиска работы, пожелания к месту работы: Пожелания: без командировок, рабочий день с понедельника по пятницу.