

# Гусюк Олександр

## ★ **ТЕРИТОРІАЛЬНИЙ МЕНЕДЖЕР, 50 000 ГРН.**

🔄 7 августа  
2025

📍 Город: [Ровно](#)

Возраст: 50 лет

Режим работы: полный рабочий день, свободный график работы, плавающий график работы

Категории: Производство, Руководство, Торговля, продажи, закупки

✓ Состою в браке    ✓ Есть дети

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

### **Опыт работы**

#### **директор**

Фоп (торгівля), Ровно

11.2013 – 11.2020 (7 лет )

#### **Обязанности:**

власна підприємницька діяльність в сфері роздрібної та гуртової торгівлі живим пивом та напоями, розширення торгових точок

#### **менеджер з розвитку дистрибуцій**

Тзов Північ -центр лтд (дистрибуція), Ровно

02.2010 – 11.2013 (3 года 9 месяцев)

#### **Обязанности:**

розроблення планів та стратегії розвитку дистрибуцій, розвиток нових напрямків, контроль виконання ,презентація проєктів, розробка комерційних пропозицій

#### **менеджер з логістики**

Тзов Північ -центр лтд (дистрибуція), Ровно

12.2007 – 02.2010 (2 года 2 месяца)

#### **Обязанности:**

побудова та розвиток логістичного напрямку, побудова маршрутів дистрибуції ,зменшення витрат логістики, відстежування та коригування конфліктних ситуацій, взаємодія з торговим відділом у поліпшенні якості обслуговування клієнтів

#### **супервайзер**

Тзов Північ -центр лтд (дистрибуція), Ровно

10.2005 – 12.2007 (2 года 2 месяца)

#### **Обязанности:**

управління командою торгових представників та мерчендайзерів, контроль за виконанням поставлених планів та завдань

#### **торговий представник**

Тзов Північ -центр лтд (дистрибуція), рівне

02.2002 – 10.2005 (3 года 7 месяцев)

## Обязанности:

пошук нових клієнтів, підписання договорів на постачання продукції, контроль за дебіторською заборгованістю, мерчендайзинг

## торговий представник

Кока -Кола беверіджес (торгівля), Ровно  
01.2002 – 02.2002 (1 місяць)

## Обязанности:

успішне стажування на посаду торгового представника

## торговий агент

Тзов Артеміда (торгівля), рівне  
06.2000 – 09.2001 (1 год 3 місяця)

## Обязанности:

Пошук та залучення нових клієнтів, заключення договорів на поставку продукції компанії

## Образование

### Рівненський державний гуманітарний університет (Ровно)

Спеціальність: Факультет документальних комунікацій та менеджменту, менеджер  
полное высшее, 09.1993 – 07.1998 (4 года 9 месяцев)

## Дополнительное образование

- основи фінансової грамотності 2013
- технології ефективного продажу 2005

## Знание языков

Английский - Средний, Польский - Начальный, Итальянский - Начальный, Русский - Продвинутый (свободно),  
Украинский - Продвинутый (свободно)

## Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: Впевнений користувач MS Office, exell, power point. 1с

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Менеджер та керівник з продажів B2B та B2C з досвідом роботи більше 10 років. Керував командами людей. Прагну застосувати свій досвід роботи з клієнтами та продажів у різних сферах . Організаційні та управлінські здібності. Аналітичний підхід, націленість на результат. Захоплення- їзда на велосипеді, читання книг, рибалка

Цель поиска работы, пожелания к месту работы: керівник відділу продажу, територіальний представник, регіональний менеджер