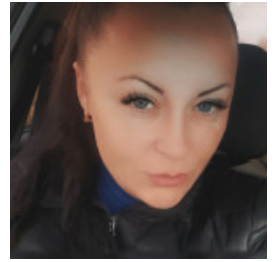


Мадей Наталия

АДМИНИСТРАТОР, КУРАТОР, 15 000 ГРН.

🔄 8 февраля
2021

📍 Город: [Харьков](#)



Возраст: 43 года

Режим работы: полный рабочий день

Категории: Руководство, Торговля, продажи, закупки

✓ Состою в браке ✓ Есть дети

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Описание

Мадей

Наталия Васильевна

Администратор Куратор

Харьковская область, Украина

Желаемая зарплата: 15 000 гривен

Готовность к

командировкам:

Нет

Занятость: Полная

График работы: Полный день

ЛИЧНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

Переезд: Невозможен

Гражданство: Украина

Дата рождения: 07.05.1983 (37 лет)

Пол: Женский

Семейное положение: Замужем

Есть дети: Да

ОБРАЗОВАНИЕ

Учебное заведение: Харьковский Государственный Университет

Строительства и Архитектуры

Год окончания: 2009

Факультет: Инженерно-технологический

Специальность: Инженер-технолог

Форма обучения: Заочная

Учебное заведение: Академия Риэлторского мастерства.

Год окончания: 2016

Специальность: Агент продаж

Форма обучения: Очно-заочная (вечерняя)

ОПЫТ РАБОТЫ

Организация: Мясокомбинат (название скрыто)

Должность: Куратор сети торговых точек

Период работы: с 10.2020 по 02.2021 (4 месяца)

Должностные

обязанности и

достижения:

Работа на территории, организация оперативного
управления розничной сетью (Харьковская область);

Координация деятельности магазинов, направленная
на увеличение продаж и прибыли;

Решение текущих вопросов;

Обеспечение выполнения плановых показателей;

Анализ и устранение пробелов, негативно
отражающихся на деятельности магазинов;

Работа с персоналом — подбор и адаптация;

Анализ эффективности работы магазинов.

По желанию, дам номер айчара для рекомендации!

Организация: АН Слон

Должность: Менеджер продаж

Период работы: с 07.2017 по 09.2020 (3 года и 2 месяца)

Должностные

обязанности и

достижения:

Аренда, продажа недвижимости. Работа с
постоянными клиентами, работа "по-рекомендации";
составление договоров на оказание услуг, поиск
объекта, покупателя, продавца. Организация встреч и
показов продавец-покупатель. Помощь в оформлении
юридических документов, оценок, нотариальных
договоров. Сопровождение до договора купли-продажи.

Организация: АН ХАН

Должность: Агент продаж

Период работы: с 10.2016 по 06.2017 (8 месяцев)

Должностные

обязанности и

достижения:

Продажа, аренда недвижимости. Поиск клиентов

"холодные" звонки; встречи-ведение переговоров до

подписания договора с агенством; оценка

недвижимости; подготовка всей документации;

сопровождение сделок до подписания договора куплипродажи.

Организация: АН Метраж

Должность: Частный маклер

Период работы: с 05.2013 по 09.2016 (3 года и 4 месяца)

Должностные

обязанности и

достижения:

Поиск клиентов; "горячие-холодные" звонки;

встречи, переговоры; подписание договоров, продажа,

либо аренда жилой недвижимости. Сопровождение

сделки до оформления купли-продажи.

Организация: Магазин Брусничка

Должность: Заместитель управляющего магазина

Период работы: с 10.2011 по 03.2013 (1 год и 5 месяцев)

Должностные

обязанности и

достижения:

Управление персоналом супермаркета: обучение,

стажировка, построение графиков работы.

Организация и координация торговых процессов

магазина: акции, скидки; своевременное обеспечение

поставок товара во все отделы торгового зала;

обеспечение высокого уровня обслуживания

покупателей; инкассации, инвентаризации.

Организация: ООО Посад

Должность: Продавец, старший продавец

Период работы: с 02.2005 по 09.2007 (2 года и 7 месяцев)

Должностные

обязанности и

достижения:

Приём, обработка частей мясных туш; выкладка товара; соблюдение санитарно-гигиенических норм в работе с мясным товаром; соблюдение сроков годности, возврат на утилизацию; кассовая отчётность. Старший продавец: организация и открытие новых торговых точек по продаже мясных полуфабрикатов, мяса; повышение товарооборота в веленых торговых точках; проведение инкассаций.

Языки: Украинский, русский

Водительские права: В

Дополнительная

информация:

Профессиональные навыки:

- управление персоналом
- ведение бухгалтерии торговых точек
- лидерские качества
- быстрое реагирование и принятие решений