# Грачёв Александр

## ⭐ ТОГОВЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ, 17 000 ГРН.

4 марта 2021 Город: Одесса

Возраст: 37 лет
Режим работы: полный рабочий день
Категории: Торговля, продажи, закупки

✔ Готов к командировкам

Войдите или зарегистрируйтесь на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

### Опыт работы

#### торговый представитель

Taic - Дистрибьюшн (Алкогольные напитки ), одесса
08.2014 – 02.2021 (6 лет 6 месяцев)

Обязанности:

Продажа алкогольных напитков в сегменте HoReCa. Увеличение объема продаж. Увеличение торговых точек.

#### Торговый представитель

Кава Lavazza (Кофе и кофейное оборудование ), Одеса
03.2009 – 04.2014 (5 лет 1 месяц)

Обязанности:

Продажа и установка оборудования (частные дома, офисы, магазины, рестораны-кафе, СТО)

Увеличение объема продаж .Заключение договоров с новыми торговыми точками .

### Образование

#### Одесский государственный экологический университет

Специальность: менеджмент
неоконченное высшее, 09.2007 – 06.2008 (9 месяцев)

### Знание языков

Украинский - Выше среднего

### Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: Средний уровень
Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Навыки • навыки активных / прямых продаж; • навыки ведения переговоров и деловой переписки; • навыки контроля дебиторской задолженности; • навыки планирования продаж; • навыки работы с возражениями; • навыки составления коммерческих предложений; • навыки телефонных продаж; • навыки оформления договоров поставки / о предоставлении услуг; • способность убеждать; • умение общаться с людьми; • знание техник продаж; • умение работать с возражениями; • знание основ мерчендайзинга; • умение проводить переговоры; • наличие налаженных связей с торговыми точками. • умение планировать и организовывать свой рабочий день; • холодные продажи (поиск и удержание клиента). Хобби - спорт Про себя : • активная жизненная

позиция; • аналитический склад ума; • быстрая обучаемость; • готовность брать ответственность; • грамотная речь; • желание работать и зарабатывать; • инициативность; • коммуникабельность; • настойчивость; • нацеленность на результат; • организованность; • стрессоустойчивость; • уверенность в себе; • целеустремленность.
Цель поиска работы, пожелания к месту работы: Применение своего профессионального опыта, навыков и знаний в должности торгового представителя. Увеличение торговых точек. Карьерный рост.