

# Рогальская Арсения

## ★ МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, 25 000 ГРН.

🔄 7 марта 2021 📍 Город: [Киев](#)



Возраст: 34 года

Режим работы: полный рабочий день, свободный график работы

Категории: [Офисный персонал](#), [Торговля, продажи, закупки](#)

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

### Опыт работы

#### Топ-менеджер по продажам

Summit International Awards (Аналитическая и маркетинговая деятельности), Киев  
06.2016 – 08.2020 (4 года 2 месяца)

#### Обязанности:

- Грамотная устная и письменная речь (украинский и русский языки).
- Владение инструментами продаж.
- Знание этапов продаж.
- Чувствование клиента.

#### Старший оператор call-центра

Viasat (Спутниковое телевидение), Киев  
03.2012 – 08.2014 (2 года 5 месяцев)

#### Обязанности:

- Прохождение тренингов:
  - "Интонации",
  - "Установление контакта",
  - "Выявление потребностей",
  - "Формирование потребностей",
  - "Работа с возражениями",
  - "Характеристики и выгоды",
  - "Завершение сделки".
- Успешное участие в менторстве.

### Образование

#### Київський славістичний університет (Киев)

Специальность: [Філологія](#)

средне-специальное, 09.2009 – 06.2013 (3 года 9 месяцев)

## **Знание языков**

Английский - Средний

## **Дополнительная информация**

Знание компьютера, программ: · Word, Excel, PowerPoint; · 1С, Bitrix; · Прохождение марафона по созданию сайта-визитки <https://resume-arseniia.netlify.app/> (основы HTML и CSS, курс FullStack от goit.ua)

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: · Работа на результат! · Ответственность, трудолюбие, стрессоустойчивость, педантичность, преданность работе. · Активная жизненная позиция, приветливость, доброжелательность. · Желание добиваться поставленных целей путем расстановки приоритетов, планирования времени и средств, определения последовательности действий.