

# Русін Наталія

## ★ МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ (B2B), 25 000 ГРН.

🔄 7 марта 2021 📍 Город: [Киев](#)

Возраст: 44 года

Режим работы: полный рабочий день

Категории: IT, WEB специалисты, Медицина, фармацевтика, Торговля, продажи, закупки

✓ Готова к командировкам

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

### Опыт работы

#### Менеджер з продажів

ООО «МХ И ГУСТАВ ГЕЕСС УКРАИНА» (Продажа химического, косметического, фармацевтического сырья), Киев  
11.2017 – 05.2020 (2 года 5 месяцев)

#### Обязанности:

- Продажи по Украине и зарубежные (B2B, розница)
- Технологическая поддержка и консультирование клиентов
- Командировки: по Украине и зарубежные
- Контакт с клиентами по телефону, обработка заказов в 1С.
- Контроль оплат, дебиторской задолженности
- Ведение учета договоров, базы клиентов.
- Решение конфликтных ситуаций связанных с доставкой, возвратом и оплатой товара. Работа с рекламациями.
- Информирование клиентов о новых товарах. Рассылка коммерческих предложений.
- Установление и развитие долгосрочных отношений с ключевыми клиентами. Проведение переговоров, заключение договоров.
- Подготовка отчетности
- Ведение сайта компании.
- Ведение переговоров с иностранными партнерами
- Коммуникация с поставщиками
- Организация закупки и поставки товара
- Координация работы с отделом логистики
- Изучение материала и обучение персонала
- Участие в профильных выставках и семинарах
- in-cosmetics Global 2019 (Париж) - международная выставка косметики, парфюмерии и средств личной гигиены
- InterCHARM Ukraine 2018\2019 (Киев) - международная выставка парфюмерии и косметики (выступление с докладом)
- Проведение работы с такими компаниями как: GustavHees, M&H, Respharma, Erca, KCC Basildon, 3V Sigma USA, Silverline Chemicals, Panama petrochem ltd, Galaxy Surfactants ltd, Citroleo, BTSA и др.

#### Менеджер по продажам

АГЕНТСКИЙ ПУНКТ КОСМЕТИКИ (Оптовая и розничная торговля косметическими средствами), Кривой Рог  
09.2015 – 09.2017 (2 года )

#### Обязанности:

- Поиск и привлечение клиентов.
- Проведение презентаций по продукции
- Оказание информационной поддержки клиентам
- Осуществление продаж

## ИНЖЕНЕР – ХИМИК

КРИВОРОЖСКИЙ ЖЕЛЕЗОРУДНЫЙ КОМБИНАТ (Производство железной руды), Кривой Рог  
11.2007 – 08.2015 (7 лет 9 месяцев)

### Обязанности:

- Контроль физико-химических показателей входного сырья, шахтных, ливневых, сточных вод и трансформаторного масла.
- Приготовление реактивов
- Ведение лабораторной документации
- Учет прекурсоров

## ИНЖЕНЕР – ХИМИК

ООО «МОЛДОМ» (МОЛОЧНЫЙ ЗАВОД № 2) (Производство молочной продукции), Кривой Рог  
02.2005 – 11.2007 (2 года 9 месяцев)

### Обязанности:

- Подготовка договоров, контрактов
- Работа с рекламациями
- Обучение персонала
- Инвентаризация
- Ведение документооборота лаборатории
- Командировки по Украине
- Приготовление хим.растворов, выполнение хим.анализов
- Контроль качества продукции.
- Входной контроль качества хим.реактивов, сырья

## ПРОДАВЕЦ-КОНСУЛЬТАНТ

МАГАЗИН «ЛАРИСА» (ОДЕЖДА) (Розничная торговля одеждой.), Кривой Рог  
09.2002 – 06.2003 (9 месяцев)

### Обязанности:

- Работа в торговом зале с покупателями, продажи, выкладка и приём товара.
- Оформление витрины
- Участие в выставках

## УЧИТЕЛЬ ХИМИИ

СРЕДНЯЯ ШКОЛА (образование), Кривой Рог  
09.2002 – 08.2003 (11 месяцев)

### Обязанности:

- Преподавание уроков в 8-11 классах
- Классное руководство
- Ведение документации

## Образование

### Криворожский технический университет. (Киев)

Специальность: «Экология и охрана внешней среды»  
полное высшее, 09.2006 – 06.2009 (2 года 9 месяцев)

### Криворожский государственный педагогический университет. (Киев)

Специальность: "Биология и химия"  
полное высшее, 09.1997 – 08.2002 (4 года 11 месяцев)