

Голубенко Валентин

★ ТРАНСПОРТНЫЙ ЛОГИСТ, 20 000 ГРН.

🔄 5 апреля
2021

📍 Город: [Киев](#)

Возраст: 43 года

Режим работы: полный рабочий день, свободный график работы, посменная работа

Категории: Логистика, доставка, склад, Транспорт, автосервис

✓ Состою в браке ✓ Есть дети ✓ Готов к командировкам

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Опыт работы

Особистий помічник керівника

Адвокатське об'єднання (Адвокатура), Киев

02.2015 – По настоящее время (10 лет 1 месяц)

Обязанности:

Личный помощник руководителя водитель

- доставка документов клиентам компании,
 - выполнение поручений,
 - хорошее знание города,
 - безопасное вождение автомобилей бизнес и представительского класса,
 - встреча, размещение и сопровождение VIP-персон и делегаций,
 - подбор, покупка и оформление автомобилей,
 - работа с СТО,
 - ведение необходимой документации,
- командировки по Украине и Заграницей

Министерство Инфраструктуры Украины

Государственная инспекция Украины с безопасности на автомобильном транспорте

Главный специалист отдела Государственного контроля наблюдение за безопасностью на наземном транспорте

Министерство Транспорта и Связи Украины

Главная Государственная Инспекция на Автомобильном Транспорте

Ведущий специалист отдела лицензирования Киевской области.

Опыт работы

ЗАТ «Кредит Европа Банк»

С 19.12.2008. Эксперт продаж экспресс кредитов отдела прямых продаж - управления Корпоративного бизнеса

- Поиск клиентов соответствующих кредитной политике банка
- Реализация всех необходимых операций с продажами кредитов
- Сбор всех необходимых документов проверка финн. данных.
- Анализ финансового состояния потенциального клиента
- Выезд к клиенту оценка-фото бизнеса
- Защита клиента на Кредитном Комитете
- Разработка кредитных предложений
- Сопровождение кредита до его выдачи
- Обслуживание клиентов после выдачи кредита
- Своевременное предупреждение клиентов о выплате кредита
- Обслуживание следующих потреблений клиента
- Разработка маркетинговых предложений с их реализацией
- Привлечение и консультирование клиентов
- Формирование и развитие клиентской базы

ООО «Левада»

С 2007 - Начальник отдела сбыта - франчайзинга

- внутренняя логистика (перемещение товара по торговым точкам, списание брака);
- развитие и внедрение новых торговых точек в регионах,
- деловые командировки, работа на выставках,
- деловые переговоры по развитию и расширению сети,
- разработка франчайзингового пакета, переговоры с потенциальными клиентами
- внедрение и открытие новых торговых точек, работающих по условиям франчайзингового соглашения,
- мониторинг выполнения целей по продажам,
- планирование мероприятий по повышению продаж,
- формирование заявок на поставку товара,
- контроль за динамикой продаж,
- формирование ценовой и ассортиментной политики
- контроль за финансовыми взаимозачетами, своевременной отгрузкой, и оплатой товара,
- контроль и регулирование ценовой политики и товарных потоков,
- планирование мероприятий по повышению продаж,
- формирование новых каналов сбыта у дистрибьютора,
- продвижение ТМ (брендов корпорации) на всех сегментах рынка,
- ведение отчетной документации,
- ведение переговоров с потенциальными клиентами и заключение договоров,
- Работа с VIP клиентами,
- формирование и развитие клиентской базы,
- контроль поставок и платежей,

- анализ рынка,
- решение комплекса административных вопросов,
- организация работы и эффективного взаимодействия департаментов управления взаимодействия с другими подразделениями,
- контроль, продажа, а также выставка на наилучшие места брендов товаров фирмы,
- работа с ключевыми VIP клиентами и розничной сетью,
- подбор и обучение персонала,
- разработка схем мотивации персонала,
- построение и развитие сети магазинов с «нуля», организация и планирование их работы (поиск объектов аренды для развития сети магазинов, проведение ремонтных работ, получение разрешений и ввод их в эксплуатацию),
- работа с сетями супермаркетов,
- решение вопросов по доставке товара, складская логистика,
- в непосредственном подчинении находилось 5 человек.

2006 - 2007 – Торговый представитель

- привлечение и консультирование клиентов,
- ведение отчетной документации,
- ведение переговоров с потенциальными клиентами и заключение договоров,
- формирование и развитие клиентской базы,
- формирование заявок на поставку товара,
- контроль поставок и платежей,
- анализ рынка,
- контроль, продажа, а также выставка на наилучшие места брендов товаров фирмы,
- работа с ключевыми VIP клиентами,
- обучение персонала,
- организация презентаций.

ООО «Лекс Навигатор Консалтинг»

2006 – Экономист

- изучение рынка потребительского кредитования, создание новых каналов привлечения клиентов,
- продвижение и продажа (оформление) кредитных продуктов физическим лицам и частным предпринимателям,
- идентификация клиента и документов, удостоверяющих личность при оформлении кредитных продуктов,
- заключение договоров и деловая переписка с клиентами;

ООО «Юридическая компания «Финансы и Кредит Лекс»

2002-2006 – Водитель

- доставка документов клиентам компании,
- выполнение поручений,
- хорошее знание города,
- безопасное вождение автомобилей бизнес и представительского класса,
- встреча, размещение и сопровождение VIP-персон и делегаций,

- подбор, покупка и оформление автомобилей,
- работа с СТО,
- ведение необходимой документации,
- командировки по Украине

«Group 4 Security LTD»

2001 - 2002 – Старший мобильной группы

- ведение необходимой документации,
 - обеспечение личной безопасности физических лиц, частной собственности,
 - сопровождение грузов (в том числе в экстремальных ситуациях),
 - организация и практическое осуществление охраны предприятий, массовых мероприятий (концертов, митингов, демонстраций и т.п.),
 - организация выявления и задержание правонарушителей и преступников,
 - пресечение массовых беспорядков,
 - предотвращение конфликтных ситуаций и принятие мер к их устранению,
 - инкассация денежных средств в особо крупных размерах , включая по Украине .
 - опыт управления подразделением.
- ✓ Есть рекомендации с данного места работы

Образование

[Університет Україна \(Київ\)](#)

Специальность: Менеджер ЗЕД

полное высшее, 01.2001 – 01.2007 (6 лет)

Дополнительное образование

- Одеса Ділові перемовини 2007-2008

Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: Владение ПК на уровне опытного пользователя: Windows (95, 98, 2000 XP), Outlook Express, Microsoft Outlook; MS Office: MS Office (Word, Excel,) Internet Банковская программа

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: целеустремленность, коммуникабельность, пунктуальность, рассудительность, высокие организаторские способности, инициативность, порядочность, требовательность к себе и другим, стрессоустойчивость, самостоятельность принятия решений и ответственность за результат, самоотдача в достижении поставленных целей, способность аналитически и логически мыслить, высокая работоспособность, умение работать в команде, умение решать проблемы комплексно, умение четко высказывать свои мысли, обосновывать и защищать свое мнение, есть желание и способность обучаться и эффективно использовать полученные знания на практике, готовность к командировкам 100 % .

Цель поиска работы, пожелания к месту работы: Стабільності