

# Бойко Николай

★ **ДИРЕКТОР ФИЛИАЛА, 25 000 ГРН.**

🔄 15 мая 2021 📍 Город: [Киев](#)



Возраст: 49 лет

Режим работы: полный рабочий день

Категории: Руководство, Торговля, продажи, закупки, Транспорт, автосервис

✓ Состою в браке    ✓ Есть дети    ✓ Готов к командировкам

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

## Опыт работы

### директор филиала

UberStar (Транспорт и Логистика), Киев

01.2017 – 09.2020 (3 года 8 месяцев)

#### Обязанности:

Создание партнерского аккаунта в системе UBER.

Открытие филиалов Киев, Днепр, Запорожье.

Выполнение стратегического бизнес плана.

Аренда помещений, Подбор и обучение персонала. Создание и контроль рекламных компаний. Заключение договоров с таксопарками. Заключение договоров с компаниями в рамках маркетинговой стратегии. Проведение переговоров с VIP клиентами.

### директор филиала

ООО "Грин Пауэр" (электротехника, торговля), Киев

04.2014 – 12.2016 (2 года 7 месяцев)

#### Обязанности:

Организация работы филиала и управление персоналом (отбор, обучение, постановка задач и контроль их выполнения);

Управление административно-хозяйственной деятельностью филиала, материально-техническое обеспечение;

Обеспечение выполнения плана продаж на территории вверенного региона, проведение переговоров с ключевыми клиентами;

Управление, организация, контроль деятельности всех подразделений филиала (отдел продаж, склад, бухгалтерия, офис).

### директор филиала

ООО "Поликор" (Торговля розничная/оптовая, электротехника), Киев

12.2011 – 04.2014 (2 года 4 месяца)

#### Обязанности:

Оптово-розничная торговля электротехнической и светотехнической продукцией.

Организация работы филиала и управление персоналом (отбор, обучение, постановка задач и контроль их выполнения);

Управление административно-хозяйственной деятельностью филиала, материально-техническое обеспечение;

Обеспечение выполнения плана продаж на территории вверенного региона, проведение переговоров с ключевыми клиентами;

Управление, организация, контроль деятельности всех подразделений филиала (отдел продаж, склад, бухгалтерия, офис)

## руководитель направления развития

ООО "Техновед" (Торговля рознично/оптовая, инструмент авто/промышленный), Киев  
03.2006 – 06.2008 (2 года 3 месяца)

### Обязанности:

Стратегическое и оперативное управление и развитие отдельного направления компании. (Стратегическое и оперативное планирование. Создание и координация отделов сбыта (прямые продажи, оптовые продажи), логистики (склад, доставка по Киеву). Подбор, обучение персонала. (тренинги, семинары, коучинг). Работа с дизайнерами в создании корпоративного стиля, POS-материалов, интернет магазина. Работа с поставщиками в Украине и России. Курирование бухгалтерии и банка. Работа с дебиторами, контроль дебиторской задолженности. Самостоятельное ведение переговоров с частными VIP клиентами и большими компаниями, заводами. Стратегическое и оперативное планирование закупок. Анализ рынка товаров, конкурентов, поставщиков (SWOT - анализ). Планирование и участие в выставках. Планирование и проведение рекламных компаний и PR акций.

## директор

ООО "Платинимум" (СТО грузовых автомобилей, реализация запчастей к грузовым автомобилям MA3, КамАЗ, Ford, Ivico.), Киев  
09.2002 – 06.2008 (5 лет 9 месяцев)

### Обязанности:

Стратегическое, оперативное планирование, бюджет предприятия.

Развитие направления по ремонту коммерческой (грузовой) автотехники MA3, КамАЗ, КрАЗ.

Подбор персонала, работа с разрешительными органами по вопросам аренды помещений, охраны труда, охраны окружающей среды. Контроль за соблюдением техники безопасности и норм пож.безопасности. Переговоры с клиентами, заключение договоров (коммерческие и гос.организации). Участие в тендерах. Контроль за соблюдением сроков и качества выполняемых работ. Контроль, списание и закупки мат.ценностей предприятия.

Административно управленческие функции связанные с бухгалтерией, банками, кредитной и страховой деятельностью, ГАИ

## Образование

### Украинский Финансово Экономический Институт (Киев)

Специальность: Маркетинг, маркетолог  
полное высшее, 01.2005 – 01.2009 (4 года )

### Дополнительное образование

- "ПЕРСОНАЛ ТЕХНОЛОГИИ" (Как сохранить нужный персонал) (2004)
- "Перспектива 21 века" курсы оператор ПК (1996, 3 месяца)

### Знание языков

Русский - Профессиональный (эксперт), Украинский - Профессиональный (эксперт)

### Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: Уверенный пользователь. MS-Office (Word, Excel, Outlook, Internet и т.д.)  
1С:бухгалтерия, RTX-DOOR  
Общий уровень информационных технологий средний B2  
Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Водительское удостоверение B,C