

# Нечитайло Алексей



## ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР, СЕО, ОПЕРАЦИОННЫЙ ДИРЕКТОР, 50 000 ГРН.

6 ноября  
2022

Город: [Киев](#)

Возраст: 52 года

Режим работы: полный рабочий день

Категории: Производство, Руководство, Торговля, продажи, закупки

✓ Состою в браке    ✓ Есть дети    ✓ Готов к командировкам

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

### Описание

#### Работал в 4 компаниях за 24 года 9 месяцев

Промышленность и Производство, FMCG, Торговля оптовая / Дистрибуция / Импорт-экспорт, адресная поставка электроэнергии, поставки газа и экспорт металлопроката

#### ПРЕЗИДЕНТ КОМПАНИИ

Производство натуральных витаминов из моркови под собственным брендом по разработанной компанией и Институтом биохимии им. Палладина технологии

Промышленность и Производство

#### 18 лет 3 месяца

02.2003 - 05.2021

ООО «Научно производственное предприятие «Бровары» Украина (Производство натурального бета-каротина, экспорт в Польшу, РБ (немецкое пр-во «Санта Бремор»), Азербайджан, Марокко)

Организация компании с «0». Руководство производственно-хозяйственной и финансово-экономической деятельностью компании - одним из крупнейших производителей бета-каротина в Украине в рамках государственной программы «Дети Украины».

Управление и контроль деятельности всех структурных единиц. Организация их взаимодействия. Разработка и утверждение бизнес-плана развития компании. Контроль его выполнения. Актуализация архитектуры бизнеса. Регламентация основных бизнес-процессов. Организация системы продаж. Организация разработки и реализации производственных программ. Организация системы закупок. Контроль за выполнением плановых производственных, коммерческих и финансовых показателей бизнес-направления. Составление и защита бюджетов бизнес-направления.

#### Достижения:

Разработан и утверждён стратегический план и бизнес-план развития компании. Создана организационно-

управленческая структура. Регламентированы и внедрены основные бизнес-процессы. Построены системы продаж и закупок. Организована и внедрена система планирования производства и выполнения производственных программ. Проведена модернизация производственных мощностей. Внедрена международная система сертификации ISO 9001 и HACCP 22000. Подписаны контракты на поставку продукции и организовано сотрудничество с компаниями из Польши, Республики Беларусь, РФ (Хабаровский край), с Азербайджаном и Марокко.

Продукция под собственным брендом вошла в «100 лучших товаров Украины» в 2004 году и компания стала «Лідером галузі 2007».

## **Генеральный директор**

ООО "Днепр-Инвест"

Промышленность и Производство

14 лет 6 месяцев

05.2000 - 11.2014

-открытие предприятия с «0»;

- формирование стратегического плана и политики развития предприятия;
- формирование учетной, закупочно-сбытовой, кадровой, маркетинговой, рекламной политики предприятия;
- формирование и развитие каналов продаж: интернет магазин, работа с крупными сетевыми операторами, региональными дистрибьютерами, собственная филиальная сеть, гос.закупки (участие в тендерах);
- контроль за осуществлением текущей деятельности предприятия, в т.ч. представление его в государственных органах: налоговая инспекция, фондах, таможенных органах и т.д.;
- управление финансовыми потоками предприятия, контроль за расчетами с иностранными поставщиками, своевременным погашением, кредиторской задолженности, уплатой государственных налогов и сборов, арендной платы и прочих текущих финансовых издержек;
- осуществление и контроль внешнеэкономической деятельности компании, контроль выполнения бюджета;
- контроль за наличием и правильностью оформления документов на поставку (инвойсов, упаковочных листов, экспортных деклараций, сертификатов происхождения, CMR, товаро-транспортных накладных, сертификатов соответствия, гигиенических заключений, лицензий и прочих разрешительных документов); контроль оплаты и отгрузки товара;
- разработка схем минимизации логистических издержек во время поставки товара;
- проведение переговоров с зарубежными поставщиками, транспортно-экспедиционными предприятиями, брокерскими компаниями, представителями торговых сетей;
- финансовое планирование и составление управленческой отчетности по результатам работы, ответственность за них;
- участие в формировании и утверждение заявок на поставку грузов (экспорт-импорт);
- опыт и навыки формирования эффективной команды (наличие команды сотрудников, готовой в кратчайшие сроки осуществить проект по организации импорта продукции и размещении ее (реализации) в торговых сетях);
- контроль и управление за оборачиваемостью склада, ведением складского учета;
- оперативное решение всех текущих вопросов;
- контроль расчета себестоимости перевозок автотранспортом, поиск оптимальных вариантов;
- контроль за выполнением перевозок, консолидацией грузов, размещением грузов на ТЛС;
- контроль за своевременной оплатой транспортных услуг, таможенных процедур, услуг разрешительных служб, погашением штрафов, пени, составлением рекламаций и ведения претензионно-исковой деятельности;
- контроль оформления и подготовки документов для осуществления импортных, грузовых перевозок автомобильным транспортом;
- организация получения сертификатов соответствия, заключений Торгово-промышленной палаты, ценовых экспертиз, таможенной лаборатории;
- контроль дебиторской и кредиторской задолженностей;
- ведение внешнеэкономических контрактов, контроль над их выполнением ;

Подписаны контракты на поставку продукции и организовано сотрудничество с Nestle Ukraine, сетью Ашан и Метро, FOZZY и «Агроконтракта».

## **Директор торговой базы**

ЧП "Днепр-Интервест" (ООО «Днепр-Интервест»)

Оптовая торговля продуктами питания

1 года 1 месяц

04.1999 - 05.2000

Создание бизнеса с «0». Построение архитектуры бизнеса. Разработка стратегии развития компании. Регламентация бизнес-процессов. Организация системы продаж, производства и закупок. Руководство производственно-хозяйственной и финансово-экономической деятельностью компании. Управление и контроль деятельности всех структурных единиц предприятия. Организация их взаимодействия. Разработка и выполнение бюджета предприятия. Обеспечение показателей роста прибыли компании, доли рынка, объемов продаж в соответствии с установленными торговыми и финансовыми показателями. Достижения: Построен бизнес с «0». Создана организационно-управленческая структура компании. Разработана и внедрена стратегия развития предприятия. Регламентированы и внедрены основные бизнес-процессы. Созданы системы продаж, производства и закупок. Достигнуты основные финансово-экономические показатели: объёмы производства и реализации. Подписаны и реализованы контракты с иностранными партнёрами (Германия, Голландия, Дания)

## **Коммерческий директор**

**(Управляющий торговой базой Ассоциации торговых компаний «ИНТЕП»)**

ЧП «Мартинс»- ЧП «Колонель» (ООО «Колонель»)

FMCG

2 года 3 месяца

08.1996 - 01.1999

Перечень служебных обязанностей, на данной должности :

1. Формирование плана продаж компании, в разрезе регионального деления и сезонности.
2. Построение сети из 20 филиалов и дистрибьюторов по Украине (традиционная дистрибуция, DIY, объектная дистрибуция, интернет продажи, B2B) исходя из планов продаж компании.
3. Формирование штата отдела продаж, набор и обучение персонала.
4. Организация работы отдела продаж, постановка задач менеджерам в краткосрочной и долгосрочной перспективе.
5. Контроль работы менеджеров по продажам, 1С: Торговлей, формирование системы KPI.
6. Маркетинговые исследования рынка, формирование ценовой и ассортиментной политики компании.
7. Организация взаимодействия отдела с сервисными подразделениями компании.
8. Личные продажи, участие в тендерах.
10. Экспорт и импорт продукции.
11. Развитие продаж новых брендов на импортную продукцию на рынке Украины.

## **Ключевая информация**

Имею опыт более 25 лет управления крупными, системными национальными и иностранными торгово-производственными компаниями ( FMCG), работы в государственной целевой программе через областные администрации и министерства, успешное прохождение тендерных закупок с государственными организациями через Прозорро и Приват Маркет. Имею успешный опыт создания эффективной структуры предприятия; - внедрения эффективной системы управления предприятием, разработки, внедрения и оптимизации бизнес-процессов, разработки, внедрения и реализации стратегии предприятия (планирование, реализация, контролинг), организации и управления работой направления маркетинга, разработки и выполнения портфеля заказов, планов продаж, производственных программ, разработки и реализации ассортиментной и ценовой политики, опыт построения, развития, оптимизации системы продаж (развитие каналов сбыта, опыт работы с дилерами и дистрибьюторами) - работы с иностранными партнерами (ВЭД - экспорт-импорт); - работы с национальными торговыми сетями; - выведения новых товаров на рынок.

**Личные качества:** лидер, высокие организаторские способности, аналитический склад ума, умение спрогнозировать ситуацию, самостоятельно принимать адекватные решения, брать ответственность за свои действия, умение достигать поставленных целей, достойный переговорщик, имеющий международный опыт ( Восточная Европа, Россия, Республика Беларусь, Азербайджан, Израиль, Марокко).

## **Навыки:**

- Коммуникативность.
- Системное мышление и аналитические способности.

- Быстрая обучаемость новому.
- Инициативность, способность принимать самостоятельные решения и нести за них ответственность.
- Порядочность.
- Опыт прохождения проверок контролирующими органами и противодействия им.
- Отсутствие вредных привычек.

**Опытный пользователь ПК:** CRM, 1С: Предприятие 7.7, E-mail, Facebook, Instagram, MS Word и Excel, электронные торги Prozzorro, Приват Маркет.

Наличие собственного авто: Митсубиси Паджеро Вагон 4 2015 г.в.

Стаж вождения – 23 года.

**Хобби:** занятия пауэр - лифтингом, горными лыжами, служебное собаководство, садоводство.

**Образование:**

**Национальный технический университет Украины (КПИ)**

Инженер- механик, Гидравлика, Гидропневмоавтоматика, Гидропривод и гидромашины.

Киев, 1990-1996

**Институт экономики, права и систем управления**

Менеджмент

Київ, 1993

**Школа бухгалтерии при АН Украины**

Киев, 1994

Бухгалтер предприятия всех форм собственности

**Дополнительное образование:**

**Курс «Управление малыми и средними предприятиями»** проводимый

Директором Департамента стратегических исследований корпорации Mitsubishi

организованный Посольством Японии в Украине

г.Киев, 1995

**Киевский межведомственный институт повышения квалификации**

Специалист по охране труда

Киев, 2004

**Центрально Европейская Академия Образования и Сертификации (CEASC)**

Курс «Написание бизнес-планов. Фонды ЕС»

Киев, 2017

ДП «Черниговстандартметрология»

Внутренний аудитор систем управления качеством и систем управления безопасностью пищевых продуктов»

Киев, 2008

**Повышение квалификации** «Функционирование и улучшение систем управления качеством на предприятии соответственно к требованиям ISO 9000 и ISO 9001 версии 2008»

Киев 2009

**Внутренний аудитор систем** управления качеством согласно ДСТУ ISO 9001:2009 и системы управления безопасностью пищевых продуктов согласно ДСТУ ISO 22000:2007»

Киев, 2010

**Владение языками:**

Английский - Средний уровень

Русский – родной

Украинский – Свободный

**По запросу могу предоставить данные компаний, которые могут дать рекомендации относительно моей кандидатуры.**