

# Кузьменко Олег

## ★ МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ (B2B), 12 000 ГРН.

🔄 27 июля 2021 📍 Город: [Харьков](#)



Возраст: 61 год

Режим работы: полный рабочий день, посменная работа

Категории: HR, управление персоналом, Охрана, безопасность, Торговля, продажи, закупки

✓ Состою в браке

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

### Опыт работы

#### Менеджер по продажам

ГП "ХПЗ им.Т.Г. Шевченко" (Производство приборов для машиностроения.), Харьков  
12.2018 – 10.2019 (10 месяцев)

#### Обязанности:

Расширение ассортимента у существующих клиентов, подключение новых.

установление со всеми клиентами долгосрочных, партнёрских, взаимовыгодных отношений.

#### Директор по продажам

Группа компаний "НеоЛайн" (Оптовая торговля парфюмерией, контактное производство собственных ТМ компании), Москва

06.2005 – 12.2016 (11 лет 5 месяцев)

#### Обязанности:

Построение дистрибьюторской сети по России.

Участие в ежегодных международных выставках "Интершарм" в качестве руководителя стенда.

Переговоры о возможном сотрудничестве с руководством региональных компаний и ЛПР.

Участие в создании продуктов под собственной ТМ предприятия.

увеличение объёма продаж, в среднем, на 25% в год.

#### Региональный менеджер по продажам

ГК "Step by Step" (Продажа и контрактное производство парфюмерии класса масс-и мидл-маркет), Харьков

04.1999 – 12.2004 (5 лет 7 месяцев)

#### Обязанности:

Построение дистрибьюторской сети в трёх регионах Украины (Восточном Центральном и Южном).

Имею опыт деловых успешных переговоров различных видов и уровней, результатом которых являлась не единоразовая продажа товара или услуги, а долгосрочное, взаимовыгодное сотрудничество.

Увеличение объёма продаж, в среднем, на 25%

## **Образование**

### **ХАТТ (Харьков)**

Специальность: Эксплуатация автомобильного транспорта  
средне-специальное, 09.1979 – 04.1983 (3 года 7 месяцев)

## **Дополнительное образование**

- Тренинг для менеджеров по продажам 2000г.
- Тренинг для Руководителей ОП 2001г.

## **Знание языков**

Русский - Продвинутый (свободно), Украинский - Выше среднего, Английский - Начальный

## **Дополнительная информация**

Знание компьютера, программ: Пакет офисных программ.

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Имею большой опыт деловых успешных переговоров различных видов и уровней ( около 20 лет). Прошел путь по карьерной лестнице в торговле от торгового представителя до руководителя ОП. Честен, обязателен. Для меня переговоры по продажам, как шахматная партия! Люблю , когда ,впоследствии, благодарят клиенты, что смог их убедить принять решение о сотрудничестве. Хобби - собираю подстаканники.

Цель поиска работы, пожелания к месту работы: Работа для меня и моей семьи - средство к существованию. Помочь дочери закончить университет. Приобрести относительную финансовую свободу.