

Штерн Ольга

ДИРЕКТОР, ЗАМЕСТИТЕЛЬ, РУКОВОДИТЕЛЬ

🔄 14 октября 2021 📍 Город: [Днепр](#)



Возраст: 51 год

Режим работы: полный рабочий день, плавающий график работы

Категории: Медицина, фармацевтика, Руководство, Торговля, продажи, закупки

✓ Есть дети ✓ Готова к командировкам

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Описание

Ольга Анатольевна Штерн

Дата рождения: 07.07.1972г.

Образование:

1993 – 1998 Днепропетровский Государственный Университет,

Языки: русский, украинский, английский (B1)

Опыт работы:

2019 – 2021- МЦ Medicover Fertility (клиника ЭКО) – директор филиала г. Днепр

medicoverfertility.com...

- Организована деятельность клиники, выстроены основные бизнес-процессы и действия персонала в чрезвычайных обстоятельствах (проведены тренинги для персонала по ПМП)
- Оптимизировано управление административным и медицинским персоналом с целью оказания непрерывности и качества предоставляемых услуг (внедрена претензионная работа)
- Построено сотрудничество с внешними контрагентами, введена должность медпредставителя (врачи, клиники, рекрутеры)
- Сформирована маркетинговая стратегия клиники предоставления услуг в рамках лицензии (внедрена должность SMM менеджера, сотрудничество с рекламными агентствами)
- Улучшен контроль за финансовыми и экономическими показателями деятельности, расходованием финансовых средств, бюджетирование.
- Достигнут прирост темпа продаж

2017- 2019 - EXIMGROUP.LTD – директор, экспорт зерновых.

- Успешная трейдерская деятельность на территории Украины по продукту - отруби пшеничные гранулированные;
- Внедрение системы учета и отчетности
- Систематизация направления логистика – жд, авто, фрахт судов

- Увеличение клиентской базы по внешним контрактам;

2016 - 2017 – ООО «Хомстер-Украина» - руководитель направления корпоративных продаж homster.com/

- построен канал корпоративных продаж (основной продукт – интерьерные решения, покупатели – ЖК, отели, рестораны и т.д.)
- оптимизировано взаимодействие подразделений компании с отделом корп. продаж
- запущена Программы лояльности для физлиц Designer Card с использованием пластиковых карт и on-line сервисом расчета homster.com/designer-card/

2015- 2016 – КФХ «Буштрук» - кризис-менеджер, экспорт макаронных изделий

www.kiev-mix.com.ua

- анализ и оптимизация внутренней структуры компании
- успешное участие в 21-й Международной выставке **Gulfood 2016**, Dubai World Trade Centre

2013 – 2015 – Компания ООО ТПК «Визир» - заместитель генерального директора, руководитель проекта «Адгезивы», импорт. www.vizir.ua

- успешная реализация в Украине клея для деревообработки (контракт с концерном Synthos, импорт) synthosgroup.com/ru/
- организация работы отдела продаж с нуля
- ежегодное участие в профильных международных выставках :

«**DESIGN LIVING TENDENCY**» и «**МЕБЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ, КОМПЛЕКТУЮЩИЕ, ТЕКСТИЛЬ**» г. Киев,
«**Деревообработка**» г. Львов;