

# Бакутин Иван

## ★ РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА, 22 000 ГРН.

🔄 27 июля 2021 📍 Город: [Днепр](#)

Возраст: 48 лет

Режим работы: полный рабочий день, свободный график работы, удаленная работа

Категории: Руководство

✓ Состою в браке    ✓ Готов к командировкам

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

### Опыт работы

#### Менеджер по вопросам регионального развития

ООО «Аптека 24» Корпорация «БаДМ» (фармацевтика), Днепр

07.2017 – 01.2020 (2 года 6 месяцев)

#### Обязанности:

продвижение ассортимента продукции компании, прямые продажи, наработка и поддержка клиентской базы, работа с врачами различных направлений в ЛПУ города в т.ч. и профессоров и апиньон-лидеров фармрынка, участие в планировании партий закупок

✓ Есть рекомендации с данного места работы

#### Руководитель отдела закупок

ООО «СТО» Балканкар» (запчасти к спецтехнике), Днепр

08.2011 – 08.2015 (4 года )

#### Обязанности:

руководство отделом, реструктуризация и расчет систем мотиваций, анализ складских запасов, составление графика закупок, поиск новых поставщиков по импорту продукции, переговоры с ключевыми зарубежными контрагентами, решение спорных вопросов, расчет и проведение глобальных (в т.ч. контейнерных) закупок (Болгария, Германия, Бельгия, Китай, Южная Корея), анализ конкурентной среды, разработка акций и «стоков», расчет себестоимости, ценообразование (в т.ч. кризисное), корректировка классификатора продукции, работа с международными перевозчиками, получение статуса официальных дилеров корейских производителей, разработка новых продуктов с ориентацией на экспорт и пр.

✓ Есть рекомендации с данного места работы

#### Региональный менеджер «Прогрессфарм» + КАМ

«Прогрессфарм» (фармацевтика), Днепр

04.2009 – 08.2011 (2 года 4 месяца)

#### Обязанности:

управление командой медицинских представителей, контроль выполнения плана на вверенной территории, расширение рынка сбыта вторичной дистрибуции, организация работы с vip-клиентами, переговоры о внедрении новых продуктов в аптечные сети

✓ Есть рекомендации с данного места работы

#### Коммерческий директор ООО «ПО»Днепркожгалантерея» (ТМ "DOLONI")

ООО «ПО»Днепркожгалантерея» Корпорация "Алеф" (производство и продажа СИЗ), Днепр

08.2007 – 03.2009 (1 год 6 месяцев)

#### Обязанности:

(организация производства «с нуля», подбор персонала, внедрение зарубежных технологий, работа с разрешительными инстанциями, расчет заработной платы, поиск и закупка сырья и оборудования, участие в выставках (в т.ч. международных), мониторинг конкурентной среды, ценообразование и т.д.) В подчинении 60 человек.

- ✓ Есть рекомендации с данного места работы

### Руководитель складского комплекса

ООО «Аварт» Корпорация "Алеф" (товары народного потребления), Днепр

11.2006 – 08.2007 (9 месяцев)

#### Обязанности:

оптимизация складской логистики, кризис-менеджмент, подбор и ведение кадровой базы, разработка инструкций, расчет заработных плат, внедрение и расчет мотиваций, настройка коммуникаций и бизнес-процессов

### Руководитель департамента аналитики

ООО «Торговый дом «ТНП» Корпорация "Алеф" (товары народного потребления (посуда, текстиль, игрушки и т.д.)), Днепр

06.2004 – 11.2006 (2 года 5 месяцев)

#### Обязанности:

прогнозирование сбыта, выявление проблемных точек бизнеса и предложения по улучшению, разработка и внедрение систем мотивации исполнительного и управляющего персонала, составление должностных инструкций и функциональных схем работы, руководство контрольно-ревизионными комиссиями, разработка концепций продвижения товара, создание и руководство альтернативной ветвью сбыта, ценообразование, девелопминг филиалов, закупка и учет торгового оборудования, открытие розничных торговых точек, подбор и обучение персонала, руководство выставочным залом, контроль экономической безопасности, работа с центрами рекламы и типографиями, разработка рекламных каталогов и т.д.).

### Руководитель отдела аналитики и маркетинга

ООО ПКП «Фармвест» (фармацевтика), Днепр

09.2001 – 05.2004 (2 года 7 месяцев)

#### Обязанности:

руководство отделом, создание классификатора продукции, разработка и внедрение схем управления товарными запасами, работа с типографиями, обучение персонала работе с учетными программами, анализ конкурентной среды, рекомендации по ценообразованию, организация лекций представителей производителей

## Образование

### Приднепровская Государственная Академия Строительства и Архитектуры (Днепр)

Специальность: гуманитарный, менеджмент и маркетинг

полное высшее, 09.1993 – 06.1998 (4 года 9 месяцев)

### Приднепровская Государственная Академия Строительства и Архитектуры (Днепр)

Специальность: механический, Автоматизация систем управления

полное высшее, –

## Дополнительное образование

- QA Engineer, 2020-2021 Школа SkillUp

## Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: Уверенный пользователь Excel, Word ; учетные программы GMS Office Tools (модули «Торговля» и «Анализатор»); сис-ма Likis; сметная программа АВК-5; аналитический модуль «Альфа»;

HTML, CSS, Jira, Selenium, SQL