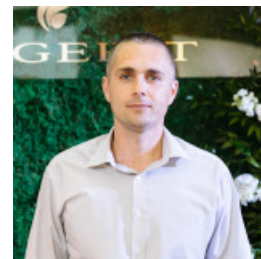


# Юрченко Алексей

★ **УПРАВЛЯЮЩИЙ, ДИРЕКТОР ФИЛИАЛА, 20 000 ГРН.**

🔄 16 сентября  
2023

📍 Город: [Васильевка](#)



Возраст: 43 года

Режим работы: полный рабочий день

Категории: HR, управление персоналом, Логистика, доставка, склад, Торговля, продажи, закупки

✓ Состою в браке    ✓ Есть дети    ✓ Готов к командировкам

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

## Опыт работы

### Менеджер по продажам

ТОВ (Торговля), запорожье

10.2018 – По настоящее время (6 лет 6 месяцев)

#### Обязанности:

- Увеличение продаж в своем секторе.
- Поиск и привлечение новых клиентов (обработка входящих заявок, активный поиск клиентов, переговоры, заключение договоров).
- Поддержание взаимоотношений с наработанной клиентурой.
- Ведение отчетности по работе с текущими клиентами и поступающим обращениям.
- Консультирование по ассортименту и техническим параметрам товара
- Большая база VIP коиентов
- Запорожье + область

### Управляющий

Ноблесс (Торговля), Запорожье

03.2014 – 06.2018 (4 года 3 месяца)

#### Обязанности:

- Анализ продаж магазина по основным показателям, контроль товарооборота магазина;
- Ведение документации;
- Взаимодействие с контролирующими органами и административными органами;
- Взаимодействие с центральным офисом, ведение еженедельной и ежемесячной отчетности по бизнес-процессам магазина;
- Работа с товаром: мерчандайзинг, проведение инвентаризации, заказ и прием товара;
- Управление персоналом 10чел,учёт кадров, ведение программы кадрового резерва, мотивация персонала, проведение собраний, составление рабочих графиков, организация обучающих тренингов;
- Подбор персонала, адаптация, обучение;
- Мониторинг ситуации у конкурентов.
- решение оперативных вопросов
- анализ структуры продаж и качества обслуживания покупателей
- определение размеров скидок
- формирование ассортимента и розничных цен
- стратегическое планирование развития магазина

### Менеджер по продажам

Ноблесс (Торговля), Запорожье

09.2008 – 03.2014 (5 лет 5 месяцев)

#### Обязанности:

- общение с имеющимися клиентами
- поиск новых клиентов
- сопровождение продаж
- презентация товара
- работа с VIP-клиентами

### Менеджер по продажам

Свисс тайм (Торговля), запорожье

07.2006 – 08.2008 (2 года 1 месяц)

#### Обязанности:

- общение с клиентами по телефону
- подготовка документов
- продажа товара
- презентация товара

### адміністратор

Честер (Торговля), запорожье

09.2005 – 07.2006 (9 месяцев)

#### Обязанности:

- продажа товара
- презентация товара
  
- работа с VIP-клиентами
- работа с кассовым аппаратом
- организация работы салона

### ВВ МВД УКРАИНЫ ОХРАНА ОСОБО ВАЖНЫХ ОБЪЕКТОВ СТРАТЕГИЧЕСКОГО НАЗНАЧЕНИЯ

ВЧ 3023 Зам. Ком. Взвода (Охрана Особо Важных Объектов), Донецк

11.2003 – 12.2004 (1 год )

#### Обязанности:

Служба в линейной роте

- ✓ Есть рекомендации с данного места работы

### Образование

#### ЗГУ (Запорожье)

Специальность: Биофак, Биолог, Ихтиолог, Экологический инспектор

полное высшее, 08.1998 – 06.2003 (4 года 10 месяцев)

### Знание языков

Английский - Средний

### Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: Уверенный пользователь

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Большой опыт продаж, сопровождение сделок, подготовка документов  
Большая база VIP клиентов Запорожье + область презентация товара знание психологии продаж работа с VIP-

клиентами Windows, MS Office водительское удостоверение кат. В Наличие автомобиля ответственность  
порядочность коммуникабельность аналитическое мышление целеустремленность желание развиваться высокий  
уровень работоспособности без вредных привычек возможны командировки Проживаю г. Васильевка женат, детей  
двое хобби-шахматы