

Чеботарева Елена

★ АДМИНИСТРАТОР, УПРАВЛЯЮЩИЙ, 13 000 ГРН.

🔄 14 сентября
2021

📍 Город: [Днепр](#)

Возраст: 39 лет

Режим работы: полный рабочий день, посменная работа, удаленная работа

Категории: HR, управление персоналом, Издательство, полиграфия, Торговля, продажи, закупки

✓ Состою в браке

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Опыт работы

Администратор

ТОВ"РУШ" магазин Ева (декоративная косметика, парфюмерия), Днепр

09.2018 – 08.2021 (2 года 11 месяцев)

Обязанности:

- Открытие / закрытие магазина,
- Организация торгового процесса в зале, управление персоналом
- Разрешение конфликтных ситуаций;
- Ведение первичной бухгалтерии,
- Участие в приемке товара и переоценке;
- Обучение персонала,
- Подготовка магазина к рекламным акциям,
- Мерчендайзинг магазина в соответствии со стандартами компании, кассовая дисциплина, инвентаризации, инкассация,
- Замещение директора магазина.

✓ Есть рекомендации с данного места работы

продавец консультант-кассир

ТОВ"РУШ" магазин Ева (декоративная косметика, парфюмерия), Днепр

05.2017 – 09.2018 (1 год 4 месяца)

Обязанности:

- консультирование покупателей, помощь в выборе товара;
- оформление расчетов с покупателями, ведение кассовой документации;
- выполнение плана продаж;
- информирование о специальных предложениях и акциях магазина;
- обеспечение порядка в торговом зале;
- выкладка товара (мерчендайзинг).

✓ Есть рекомендации с данного места работы

Образование

Международный классический университет им. Филипа Орлика (Николаев)

Специальность: фармация

полное высшее, 09.2016 – 05.2021 (4 года 7 месяцев)

Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: Уверенный пользователь ПК и офисных программ;

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Навыки управления людьми; Организаторские способности;

Управление товарными запасами и ассортиментом; Навыки составления графиков работы сотрудников торгового зала; Опыт ведения кассовых, приходно-расходных документов; Умение мотивировать персонал Навыки работы с поставщиками, торговыми представителями; Умение решать конфликтные ситуации; Навыки общения с клиентами