

Грегорович Тетяна

★ **МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ, 20 000 ГРН.**

🔄 18 ноября
2021

📍 Город: [Хмельницкий](#)



Возраст: 41 год

Режим работы: полный рабочий день, удаленная работа, частичная занятость

Категории: Бухгалтерия, финансы, учет/аудит, Офисный персонал, Торговля, продажи, закупки

✓ Состою в браке ✓ Есть дети

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Опыт работы

менеджер активных продаж

ТОВ "Корвет" (мережа магазинів Офіс-Центр) (Роздрібна та оптова торгівля канцтоварів та все для офісу), Хмельницкий

09.2003 – 07.2017 (13 лет 9 месяцев)

Обязанности:

Розвиток та розширення клієнтської бази, виконання плану продаж, встановлення довгострокового співробітництва. Підготовка презентацій та їх проведення. Виявлення потреб клієнта, формування замовлення. Ведення первинної документації та контроль дебіторської заборгованості.

Аналіз ринку та конкурентів.

Керівник департаменту відділу активних продажів.

Контроль роботи торгової команди.

✓ Есть рекомендации с данного места работы

Образование

ХНУ (Хмельницкий)

Специальность: Облік і аудит

полное высшее, 09.2003 – 07.2007 (3 года 9 месяцев)

Хмельницкий економічний технікум КНТЕУ (Хмельницкий)

Специальность: Фінанси

средне-специальное, 09.2001 – 07.2003 (1 год 9 месяцев)

Дополнительное образование

- Тренінг "Равнение на клиента или алгоритм эффективных прямых продаж"-2010
- Тренінг "Управление продажами" 2012

Знание языков

Английский - Средний

Дополнительная информация

Знання комп'ютера, програм: Офісні програми, 1Сбухгалтерія 7,8

Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Чесність, комунікабельність, ціленаправленість, вміння швидко навчатися та вміння працювати в команді.

Цель поиска работы, пожелания к месту работы: Скоординувати та застосувати свої навички в роботі для покращення результативності праці на відповідній посаді та самореалізації себе як особистості, досягнення поставлених цілей.