

Бабина Любовь





РУКОВОДИТЕЛЬ СТРУКТУРНОГО ПОДРАЗДЕЛЕНИЯ, ТЕРРИТОРИАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖЕР, 25 000 ГРН.

Возраст: 47 лет

Режим работы: полный рабочий день, свободный график работы, плавающий график работы

Категории: Руководство, Торговля, продажи, закупки

✓ Есть дети
✓ Готова к командировкам

Войдите или зарегистрируйтесь на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Опыт работы

руководитель структурного подразделения

"Састейнебл Ритейл Солюшнз" (зоо корма премиум класса Роял Канин), Мариуполь 01.2020 – 10.2021 (1 год 8 месяцев)

Обязанности:

Управление деятельностью филиала, поиск и подбор персонала, складской учет, логистика и маршрутизация, контроль проплат и договорных обязательств, контроль документооборота.

Супервайзер

Марсот (дистрибьюция продуктов питания), Мариуполь 11.2019 – 01.2020 (2 месяца)

Обязанности:

Разработка нового прайса (направление фуд), обучение ТА, составление коммерческих предложений,

торговый агент

Содружество - в дальнейшем "Форвард С" (дистрибьюция продуктов питания), Мариуполь 08.2018 – 04.2019 (8 месяцев)

Обязанности:

Работала торговым агентом по 3 районам города, выполнение плана продаж, контроль дебиторской задолженности, развитие территории

Диспетчер отдела заказов

Мариуполь хлеб (производство и реализация хлебобулочных изделий), Мариуполь 05.2018-08.2018 (3 месяца)

Обязанности:

принятие и обработка заказов

продавец консультант

ATБ Маркет (сеть магазинов), Мариуполь 09.2017 – 04.2018 (7 месяцев)

начальник торгового отдела

Луганская бисквитная фабрика (Производство и реализация кондитерских изделий), Луганск 05.2005 – 10.2015 (10 лет 5 месяцев)

Обязанности:

Построение и развитие сети продаж на территории Украины и ближнего зарубежья, заключение договоров, логистика и контроль дебиторской задолженности, обучение торговых команд, проведение презентаций, участие в выставках

Образование

Высшая школа бизнеса (Алчевск)

Специальность: мпенеджер -экономист

полное высшее, 09.1997 - 07.2002 (4 года 9 месяцев)

Дополнительное образование

• Тренинги по увеличению продаж

Знание языков

Немецкий - Начальный

Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: на уровне уверенного пользователя 1С, ворд, эксель Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Целеустремленность и настойчивость, активный отдых