

Мигачев Вячеслав

★ **РУКОВОДИТЕЛЬ, 30 000 ГРН.**

🔄 12 января
2022

📍 Город: [Николаев](#)



Возраст: 49 лет

Режим работы: полный рабочий день, свободный график работы, удаленная работа

Категории: Ремонт техники и предметов быта, Руководство, Транспорт, автосервис

[Войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) на сайте как работодатель, чтобы видеть контактную информацию.

Опыт работы

Генеральный директор

ТОВ «Експрес Авто» (Транспорт, автосервіс), Николаев

05.2014 – 03.2020 (5 лет 9 месяцев)

Обязанности:

Місто проживання: м. Миколаїв

Дата народження: 16.08.1975р.

Сімейний стан: одружений

Служба в армії: 1994-1995р. війська зв'язку, сержант, начальник вузла зв'язку

ОСВІТА:

Назва учбового закладу: Одеський національний університет імені І.І. Мечникова. економіко–правовий факультет

Спеціальність: менеджмент зовнішньоекономічної діяльності

ДОСВІД РОБОТИ:

Чорноморський суднобудівний завод

1990-1993р.

складальник судновий (II)р. розряду)

АТ «Миколаївавтосервіс»

1995-2001р.

слюсар по ремонту автомобілів (III розряду)

Технічне обслуговування та ремонт автотранспортних засобів.

Приватний підприємець

2001-2005р.

Власник СТО та автомагазина (в підпорядкуванні 10 чоловік)

Оптова та роздрібна торгівля запчастинами, технічне обслуговування та ремонт автотранспортних засобів.

ТОВ «Експрес Авто»

2005 – 2014р.

Директор автосалону(в підпорядкуванні 10 чоловік)

Торгівля автомобілями, роздрібна торгівля запчастинами, технічне обслуговування та ремонт автотранспортних засобів.

2014 – 2016р.

Комерційний директор(в підпорядкуванні 5 чоловік)

2016 – 2020 р.

Генеральний директор (в підпорядкуванні 50 чоловік)

ФОП

травень 2020р- травень 2021р.

Менеджер-управитель (в підпорядкуванні 15 чоловік)

технічне обслуговування та ремонт автотранспортних засобів.

Основні обов'язки:

- Організація, забезпечення та контроль роботи та взаємодії всіх підрозділів підприємства з цілю продажу максимально більшої кількості автомобілів, додаткового обладнання та збільшення кількості клієнтів.
- Вирішення конфліктних ситуацій з клієнтами.
- Оперативна взаємодія зі всіма структурними підрозділами компанії для забезпечення безперебійної роботи підприємства .
- Ведення переговорів з потенційними клієнтами (підприємствами) з приводу продажу автомобілів, технічного обслуговування та ремонту автотранспортних засобів, укладання договорів, та обговорення всіх нюансів співпраці.

Професійні навички:

знання технічних характеристик автомобіля та іншого реалізуємого товару

проведення переговорів

управління персоналом

знання основ менеджменту та маркетингу

знання риночної економіки, підприємництва та ведення бізнесу

знання бізнес процесів автосалону та сто

знання правил роздрібної торгівлі

знання етикету ділового спілкування

впевнений користувач ПК (знання MS Office, MS Word, MS Excel, MS Outlook)

Особисті якості:

- Комунікабельність
- Вміння працювати з людьми
- Швидке сприйняття нової інформації.
- Організованість.
- Відповідальність.
- Порядність.
- Стресостійкість.
- Честність.
- Надійність
- Рішучість
- Націленість на результат

Додаткова інформація:

Водійські права: категорія: A1, A, B1, B, C1, C, D1, D, BE, C1E, CE, D1E, DE

Практичний досвід керування: 28 років

Наявність власного авто та мікроавтобуса.

Є президентом Миколаївського Автоклубу

Образование

[Одеський національний університет імені І.І. Мечникова. економіко–правовий факультет \(Николаев\)](#)

Спеціальність: Менеджмент зовнішньоекономічної діяльності
неоконченное высшее, 09.2000 – 05.2004 (3 года 7 месяцев)

Дополнительная информация

Знание компьютера, программ: Впевнений користувач ПК (знання MS Office, MS Word, MS Excel, MS Outlook)
Личные качества, хобби, увлечения, навыки: Автоспорт и рыбалка.